

ChromoGenics
Vi gör fastigheter mer attraktiva

ÅRSREDOVISNING
2017

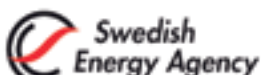


Dynamiska glas ger globala miljövinster

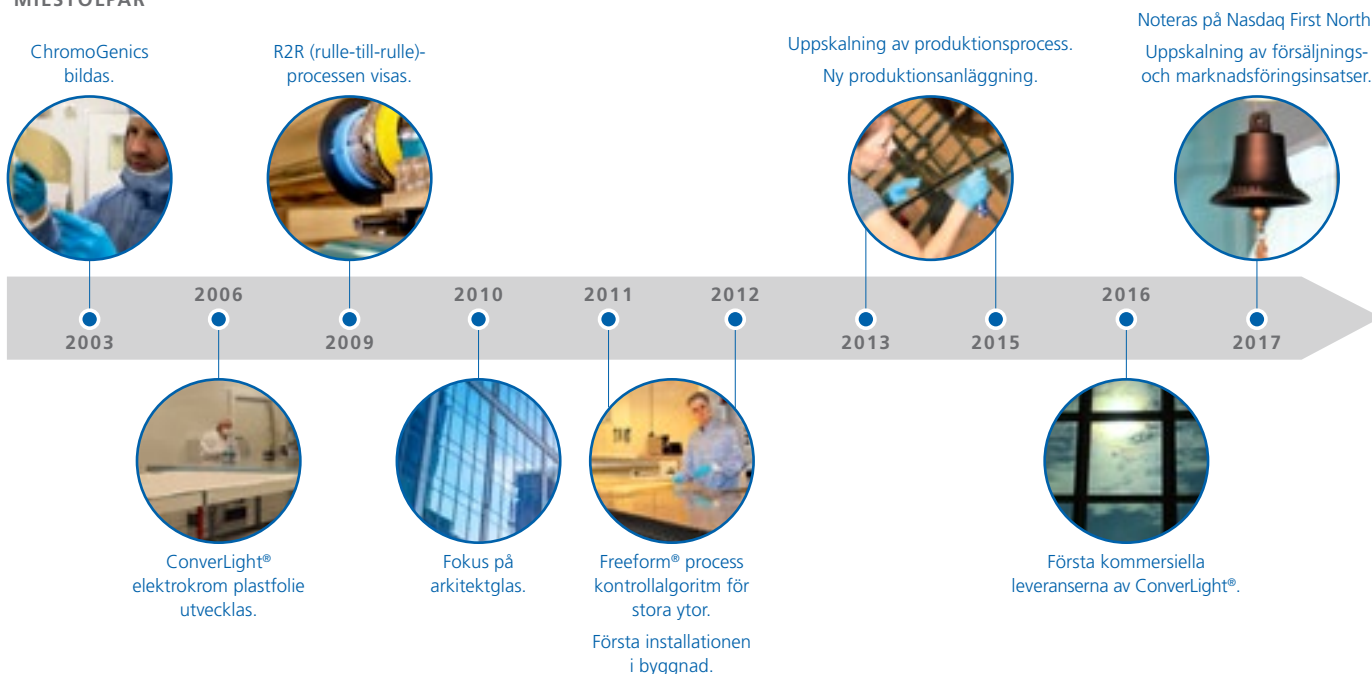
ChromoGenics erbjuder dynamiska glas med kontrollerbart värme- och ljusinsläpp. Bolagets unika teknologi ConverLight® ger ett hållbart solskydd för ökad inomhuskomfort och energieffektivitet. ConverLight® bidrar även till fastigheters miljöcertifieringar. Under 2016 påbörjades kommersiell försäljning till fastighetsprojekt i Skandinavien.

ChromoGenics är baserat i Uppsala och härstammar från världsledande forskning på Ångströmlaboratoriet vid Uppsala universitet. Bolagets produktionsanläggning har delvis finansierats med ett villkorsslån från Energimyndigheten. ChromoGenics aktie (CHRO) är noterad på Nasdaq First North Stockholm med G&W Fondkommission som Certified Adviser. www.chromogenics.com

Co-financed by



MILSTOLPAR



Årsstämma

Årsstämman i ChromoGenics AB (publ), 556630-1809, kommer att äga rum den 16 maj 2018 kl 14:00 CET på Advokatfirman Lindahls kontor på Vaksalagatan 10 i Uppsala. Läs mer på sid 24.

Innehåll

Kort om ChromoGenics.....	2	Patentskydd.....	16
ConverLight® dynamiska glas	3	Forskning och utveckling	16
Vd-ord	4	Förvaltningsberättelse	19
Marknad	7	Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer	22
En växande marknad med stort fokus på hållbarhet.....	7	Övrig information	26
Energieffektivitet en stark drivkraft.....	7	Flerårsjämförelse.....	26
Marknaden för aktiva dynamiska glas	7	Aktien	26
ChromoGenics initiala marknadsfokus.....	8	Ägarförhållanden	26
Verksamhet.....	11	Finansiella rapporter.....	27
Minskad energiförbrukning för bättre miljö	11	Resultaträkning.....	27
Ökad komfort och välbefinnande	11	Balansräkning	28
Strategiskt fokus på kommersiella fastigheter	13	Förändringar i eget kapital	30
Affärsmodell	13	Kassaflödesanalys	31
Försäljning.....	13	Noter.....	32
Produkter och teknologier.....	14	Underskrifter.....	44
Produktionsprocess.....	14	Revisionsberättelse.....	46
Kvalitetssäkring och leveranssäkerhet	14	Styrelsen.....	48
		Ledningen.....	49

Kort om ChromoGenics

2017 i korthet

Ett intensivt år där basen för en offensiv marknadsexpansion byggts!

Intäkter uppgick till **6,9 (3,0) MSEK**.

Årets resultat efter skatt uppgick till **-57,2 (-49,5) MSEK**.

Bolaget har tagit nästa steg med att transformeras från att vara ett utvecklingsbolag till att bedriva **fullt ut kommersiell verksamhet** med produktion och försäljning till fastighetsprojekt på den skandinaviska marknaden.

Under året har en del inkörningsutmaningar på produktionssidan medfört ett antal omleveranser, vilket resulterat i tillkommande kostnader.

Utmaningarna har identifierats och åtgärdats. Bolaget har **stärkt organisationen** och står bättre rustade inför 2018.

Likvida medel per 31 december 2017 uppgick till **38,5 MSEK**.

Under januari 2018 tillfördes bolaget brutto ca **33 MSEK** genom en företrädesemission inför en offensiv marknadsexpansion.

Viktiga händelser

- Under året fakturerade och slutförde ChromoGenics leveranser av dynamiska glas till Fabeges projekt Grand Central Sundbyberg i Stockholm, Energimyndighetens huvudkontor samt första delleverans till Atrium Ljungbergs projekt Gränbystaden i Uppsala.



- I februari 2017 annonserades att ChromoGenics ansöker om notering på Nasdaq First North och offentliggör prospekt med intentionen om att genomföra en nyemission om 117,3 MSEK.
- I mars 2017 offentliggjorde ChromoGenics att utfallet nyemissionen innebär att bolaget tillförs 119 MSEK varav 117,3 MSEK motsvarar grunderbudandet. Handel i aktier och teckningsoptioner inleddes den 23 mars på Nasdaq First North Stockholm.



- I juni 2017 arrangerade ChromoGenics den första Dynamic Glass Academy, ett event för att sprida kunskap om fördelarna med dynamiska glas hos kunder och intressenter.



- Under hösten 2017 utsåg ChromoGenics Michael Felthaus till försäljningsansvarig i Danmark och Åsa Stroofe till Chief Marketing Officer. Åsa gick in i ledningsgruppen från och med 1 november 2017.
- I november 2017 informerade ChromoGenics om en mer offensiv marknadsexpansion samt därmed ökat kapitalbehov. En företrädesemission av Units offentliggjordes.

ConverLight® dynamiska glas – för fastighetsägare och arkitekter i framkant med fokus på hållbarhet

Ökad **inomhuskomfort** och ökad flexibilitet i användning av olika ytor i lokaler.

Kostnadseffektivt alternativ till investering i luftkonditioneringssystem och exteriört solskydd med **lägre underhållskostnader**.

Större **arkitektonisk frihet** i utformningen av byggnader och fasader.

Marknaden för smarta glas innehållande elektrokrom teknik bedöms av analyshuset n-tech Research komma att växa från 200 miljoner till **8 miljarder USD** de kommande 10 åren.

Ökad **energieffektivitet** genom **minskad värmeinstrålning** och minskat behov av energikrävande kylning.

ConverLight® bidrar till att nå **högre nivå i miljöcertifiering** av byggnader såsom Miljöbyggnad, LEED och BREEAM.

Totalt har cirka 0,5 BSEK investerats i ChromoGenics sedan grundandet 2003. ChromoGenics teknik skyddas av en **bred patentportfölj**.

VD-ord

Fem frågor till Thomas Almesjö

Hur sammanfattar du 2017?

Det var ett intensivt år som har varit både utmanande och lärorikt. Vår teknologi ConverLight® har installerats i ett flertal referensprojekt och är driftsatt i flera olika typer av kommersiella byggnader och samhällsfastigheter som till exempel hotell, kontor, skolor och bibliotek. Årets order och leveranser har gett mycket värdefull erfarenhet i vår produktion och i vårt systematiska kvalitetsarbete. Vi har åtgärdat de **inkörningsutmaningar** som vi har identifierat. Samtidigt har vi i växlingen från utvecklingsfas till kommersialiseringsfas fått tydligt bekräftat att **marknaden efterfrågar våra dynamiska glas**. Det positiva bemötandet på marknaden har stärkt vår övertygelse om att vår produkt **ConverLight® ligger helt rätt i tiden och att vi är på rätt väg**.

Under första halvåret **stärktes organisationen** inom produktion och logistik. Vi har också **byggt en bas för vår fortsatta marknadsexpansion** och marknadsbearbetningen har successivt intensifierats. I november tillträdde Åsa Stroofe som Chief Marketing Officer. Vi har även mot slutet av året stärkt organisationen inom försäljning och byggt ett kompetent **säljteam med kapacitet att möta marknadens efterfrågan**. Något som med facit i handen borde ha varit på plats tidigare.

Vad var det viktigaste som hände?

Den **positiva responsen från bransch, marknad och kunder** var solklart det viktigaste. Det är fundamentet för att skapa långsiktigt värde för våra ägare och övriga intressenter. Vi fick in order på drygt 1 000 kvm till viktiga initiala referensprojekt för välrenommerade kunder i branschen. Och vi genomförde en börsintroduktion i mars som tillförde ChromoGenics 117 MSEK och över 2 000 aktieägare. Inkörningsutmaningarna under 2017 har identifierats, åtgärdats och säkerställts inför 2018. Nu vet vi vad som krävs för att leverera med kvalitet.

Hur ser du på marknadsutvecklingen?

Energieffektiva byggnader står högt upp på den globala miljöagendan och företagens hållbarhetsarbete. En förbättrad inomhuskomfort kommer att vara en viktig konkurrensfördel för fastighetsägare. Vi verkar på en marknad med mycket goda tillväxtmöjligheter oavsett om det gäller nyproduktion eller retro-fit. Hållbara lösningar efterfrågas av alla intressenter på alla marknader och **marknaden för elektrokroma glas beräknas växa kraftigt** under de kommande tio åren.

Vilka är de största möjligheterna och utmaningarna för att uppnå en årlig försäljning om 100 000 kvm på fem års sikt?

Låt mig börja med möjligheterna som är många och stora. Vi verkar för det första på en marknad för energieffektiva byggnader som drivs av en global nödvändighet att minska koldioxidutsläppen. Detta blir särskilt tydligt när vi i möten med branschföreträdare och övriga intressenter får en otroligt bra respons. Inte minst när vi berättar om våra kundreferenser och initiala referensprojekt där kunderna är nöjda med funktionaliteten i vår produkt. **ConverLight® bevisar sitt syfte med ökad energieffektivitet och inomhuskomfort, bidrar till miljöcertifieringar samt minskar underhållskostnader**. Fastighetsägare väljer ConverLight® som ett kostnadseffektivt alternativ till investering i luftkonditioneringsystem och exteriöra solskydd. Uppsala kommuns fastighetsbolag IHUS kommer att bli en intressant kundreferens där vi under våren 2018 installerar ConverLight® i ett av två identiska hus, vilket kommer att ge intressanta jämförelsedata.

När det kommer till utmaningar så är **tiden vår största utmaning**. Med det syftar jag på tiden det tar att introducera en ny teknik på marknaden. Dessutom är ledtiden inom bygg- och fastighetsbranschen lång. Här krävs ytterligare marknadsföring och kundreferenser och att vi har rätt kompetens och tillräckliga resurser inom alla väsentliga nyckelpositioner.

Hur ser strategin ut för att nå målet?

Vi har valt att ha ett tydligt **fokus på kommersiella byggnader och samhällsfastigheter** med behov av kostnadseffektiva lösningar för solskydd. Och att vara ett stöd till kundernas miljö- och hållbarhetsarbete.

Vi fokuserar även på **retro-fit projekt, där installerade glas uppdateras till ConverLight®**. Dessa projekt har kortare ledtider än vid nybyggnation. I vår offensiva marknadsexpansion kommer vi med stolthet att lansera och tydliggöra vår produkt, ConverLight®, många fördelar för fastighetsägare, arkitekter och övriga intressenter i föreskrivarleden inom bygg- och fastighetsbranschen.

Till sist men kanske viktigast är vi ödmjuka inför uppgiften som ligger framför oss. Men vi är väsentligt bättre rustade med erfarenheter och lärdomar tillsammans med en stärkt organisation och ser 2018 och kommande år an med stor tillförsikt.

Thomas Almesjö, VD

A portrait of Thomas Almesjö, CEO of ChromoGenics, standing in a factory setting. He is wearing a dark suit jacket, a white shirt, and glasses. The background shows large glass panels and industrial structures.

“ChromoGenics satsar nu på en kraftig uppskalning av såväl försäljning som produktion för att på fem års sikt uppnå årliga leveranser av ConverLight® över 100 000 kvm”

Thomas Almesjö,
VD ChromoGenics



Marknad

En växande marknad med stort fokus på hållbarhet

Tillväxten inom glasbranschen drivs i stor utsträckning av utvecklingen inom byggbranschen, men även av att förbättra energieffektiviteten inom befintligt fastighetsbestånd, så kallad retro-fit. Denna drivs i sin tur till stor del av BNP-utvecklingen, statliga beslut och investeringar samt befolkningsökning och graden av urbanisering. Vid ekonomisk tillväxt ökar även konsumtionen av glas för olika byggnadsändamål. Den globala glasmarknaden väntas uppgå till sammanlagt cirka 10 miljarder kvadratmeter år 2018 och omsätta över 100 miljarder USD enligt en studie genomförd av The Freedonia Group, Inc.

Då glas och färdiga glasprodukter är relativt skrymmande och kostsamma att frakta är marknaden för isolerglas relativt splittrad med många lokala aktörer och tillverkare som levererar till närliggande kunder.

Energieffektivitet en stark drivkraft

Byggnader står för cirka 35 % av den globala energiförbrukningen, 25 % av vattenförbrukningen, 40 % av globala resurser och de står för uppskattningsvis en tredjedel av globala utsläpp av växthusgaser enligt United Nation's Environment Programme's Sustainable Building and Climate Initiative (UNEP-SBCI). Om inget görs för att förbättra byggnadssektorns energieffektivitet väntas den globala energiförbrukningen öka med 50 % fram till år 2050¹. Marknaden präglas av ett politiskt drivet miljö- och energisäkerhetsperspektiv och av frågor som rör energieffektivitet ur ett rent kostnads- och investeringsperspektiv.

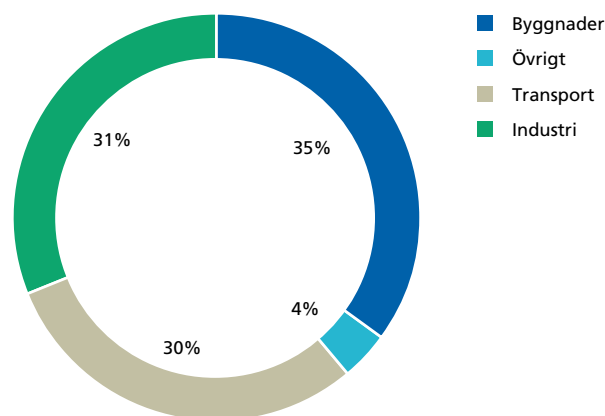
Det råder stor politisk konsensus kring behoven av att minska utsläppen av växthusgaser och därmed även den totala energiförbrukningen. Scenariot med endast två graders temperaturökning fram t.o.m. 2050 väntas kräva relativt omfattande och globala åtgärder. EU:s målsättning att minska utsläppen av växthusgaser med 20 % till och med år 2020 har även den varit starkt bidragande till omfattande investeringar i förbättrad energieffektivitet.

Att bygga energieffektiva byggnader blir i takt med stigande, eller risken för stigande, energipriser även ett rationellt val för byggherren eller den som bekostar och/eller investerar i byggnation. Minskad energiförbrukning kan också vara politiskt önskvärd ur ett energisäkerhetsperspektiv likväl som i ett nationalekonomiskt sådant. De politiska motiven omsätts allt som oftast i internationella, nationella och lokala regelverk och krav som ställs på de aktörer som är verksamma på marknaden och syftar till att styra investeringar till att skapa ökad energieffektivitet och minskad miljöpåverkan.

Marknaden för aktiva dynamiska glas

ChromoGenics huvudsakliga marknad är den för aktiva dynamiska glas för byggnader och brukar inkluderas i den mer omfattande marknaden för s.k. arkitekturglas. Arkitekturglas brukar karakteriseras som glas som används som byggnadsmaterial. Vanligast är i fönster eller som transparent fasadmateriell i byggnaders yttre skal. Det yttre skalet är en av de viktigaste aspekterna när det gäller att skapa energieffektiva byggnader, vare sig det rör sig om ett kallt eller varmt klimat. Ett yttre skal med bra prestanda i ett kallt klimat förbrukar endast 20–30 % av

GLOBAL ENERGIFÖRBRUKNING PER SEKTOR¹



den energi som krävs för uppvärmning av en genomsnittlig byggnad. I varmare klimat blir energibehoven för kylning endast 10–40 % av vad som är fallet med ett idag vanligen förekommande byggnadsskal¹.

Dynamiska glas är sådana glas som kan förändra sina egenskaper när det gäller t.ex. transparens i syfte att reglera mängden solljus och värme som släpps in i en byggnad. Dynamiska glas brukar delas in i aktiva och passiva teknologier. Aktiva teknologier är sådana där funktionen kan styras aktivt. Passiva är sådana där funktionen reagerar på värme (termokrom teknik) eller ljus (fotokrom teknik). De största möjligheterna för aktiva glas i framtiden bedöms vara just möjligheterna till flexibilitet i styrningen vilket bedöms komma vara avgörande för en bred marknadstillväxt².

Även om en av de större drivkrafterna med att använda dynamiska glas är energieffektivisering är komfort en minst lika viktig parameter. De positiva effekterna av ökad trivsel visar sig oftast relativt snabbt medan minskad energiförbrukning har en mer långsiktig effekt – både på miljön och avkastningen på den investering som gjorts i byggnaden.

Dynamiska glas inkluderar vanligtvis förutom ett isolerglas även samma funktionalitet som finns i ett exteriört solskydd som exteriöra lameller, gardiner och markiser. Med dynamiska glas får kunden fördelarna från ett exteriört solskydd, så som komfort och energieffektivitet, men utan nackdelarna med skymd sikt och underhållskostnader (t.ex. på grund av sönderblåsta solskydd). Dynamiska glas lämpar sig bäst för de marknadssegment där det finns en hög inriktning på hållbarhet och ett centralt fokus på krav inom energieffektivisering och komfort.

Arkitekter, byggbolag och fastighetsägare/bolag utvärderar kontinuerligt nya tekniker för energibesparingar och förbättrade inomhusmiljöer, både för nybyggnation och så kallad retro-fit där befintliga glas och fönster uppgraderas till bättre energieffektiva lösningar.

De av ChromoGenics huvudsakliga identifierade konkurrenterna på den internationella marknaden för elektrokroma glas är SageGlass i USA, View i USA och EControl-Glas i Tyskland. Gemensamt för dessa tre är att de tillverkar elektrokroma isolerglas till skillnad från ChromoGenics

¹ International Energy Agency, Transition to Sustainable Buildings, Executive Summary, 2013
² n-tech Research, Smart Windows Markets 2016-2025

som kan leverera en flexibel elektrokrom folie. En ny spelare har även etablerats i form av ett joint-venture mellan AGC Asahi Glass och Kinestral Technologies i Tokyo, Hayward i Kalifornien och Taipei. Utöver dessa finns andra potentiella konkurrenter inom olika teknologier som t.ex. mekaniska solskydd, SPD och PDLC teknologier, passiva teknologier som termokroma lösningar som tillverkas av bl.a. amerikanska Pleotint.

ChromoGenics initiala marknadsfokus

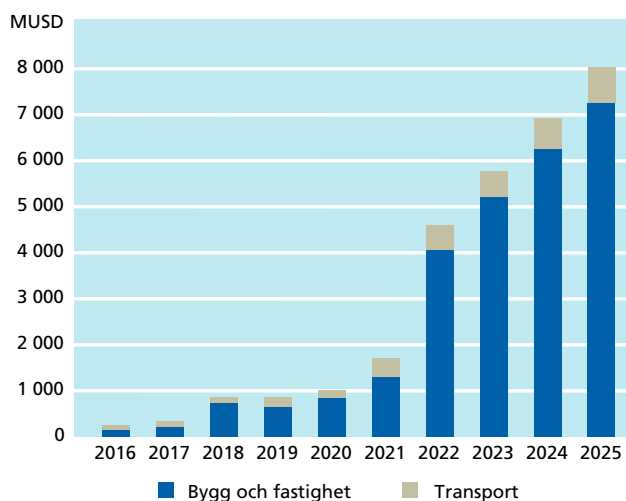
Dynamiska glas lämpar sig bäst för utvecklade marknader där viljan att investera i tekniskt avancerade lösningar är större än i mindre utvecklade marknader där det är vanligt med statiska och/eller dynamiska exteriöra solskydd (persienner, lameller, gardiner, markiser, solluckor). De mer utvecklade marknaderna utgörs till största del av urbana centra i Europa, Nordamerika och Asien där även strikta regleringar uppmuntrar till investeringar i energieffektivitet, både för nybyggnationer och retro-fit där befintliga fönster uppgraderas till bättre energieffektiva lösningar.

De primära marknaderna för ChromoGenics är i utgångsläget urbana centra i de utvecklade länderna inom bl.a. OECD och med tanke på en initialt begränsad försäljnings- och produktionskapacitet har strategiska val gjorts att initialt fokusera ChromoGenics resurser på en marknadsetablering i Europa, både inom nybyggnation och retro-fit. Vidare visar Europa även framgent vara en marknad präglad av stark tillväxt inom aktiva dynamiska glas i fokussegmenten bygg och fastighet¹.

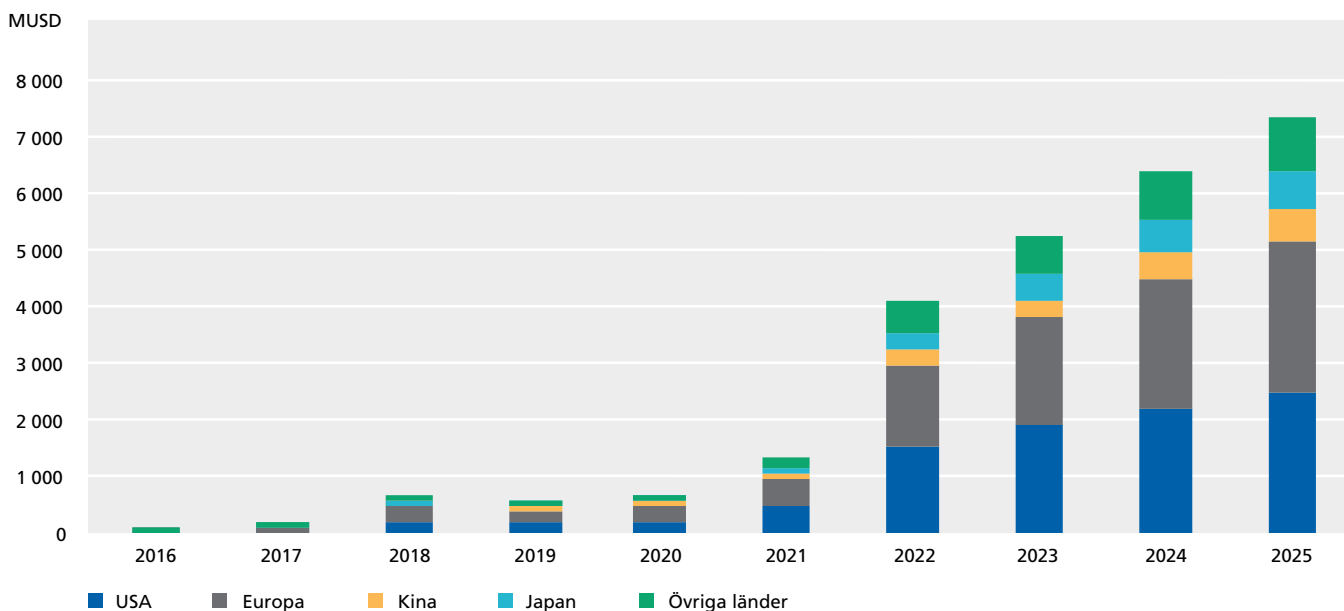
ChromoGenics bedömning är att penetrationen av marknaden för dynamiska glas (fönster, fasad och tak) startar i kommersiella fastigheter och servicefastigheter (skolor, vårdinrättningar etc.). Det är dessa segment

som uppvisar störst behov med potential och förmåga att generera tillväxt och lönsamhet. Teknologin har dock många andra möjliga applikationsområden utöver glas i byggnad, bl.a. fönster i bilar, tåg, bussar, arbetsfordon, flygplan och fartyg. Även konsumentprodukter som skidglasögon och visir för motorcykelhjälm kan vara aktuella för framtiden. Bolagets strategiska inriktning och fokus är dock fortsättningsvis dynamiska glas för byggnadssektorn.

UPPSKATTAD VÄRLDSMARKNAD FÖR AKTIVA DYNAMISKA GLAS PER SEKTOR¹ (MUSD)



UPPSKATTAD VÄRLDSMARKNAD FÖR AKTIVA DYNAMISKA GLAS PER REGION INOM BYGG OCH FASTIGHETER¹ (MUSD)



¹In-tech Research, Smart Windows Markets 2016-2025



Grand Central Sundbyberg – Unika fönster ger miljövinster

ChromoGenics levererar dynamiska glas till Fabeges projekt Grand Central Sundbyberg. Projektet satsar på att uppnå kraven för miljöcertifieringen BREEAM-SE, nivå Very Good, där ChromoGenics dynamiska glas bidrar med förbättrad energieffektivitet och inomhuskomfort. Leveranserna inleddes första halvåret 2017 och invigning av byggnaden är planerad till andra halvåret 2018.



Baldergymnasiet, Skellefteå kommun – Hållbar teknologi för optimal inomhusmiljö

När Baldergymnasiet i Skellefteå, vars byggnadsdelar är från 1940, skulle moderniseras valdes ConverLight® dynamiska glas för att säkra energibesparing och undvika eventuella investeringar i kylanläggningar. ConverLight®, som kontrollerar värme- och ljusinsläpp, samtidigt som dagsljus och full utsikt behålls har sparat energi, gett en behagligare interiör med förhöjt välbefinnande för personer som vistas i lokalerna samtidigt som underhållskostnaderna för Skellefteå kommun minskat.

Verksamhet

Minskad energiförbrukning för bättre miljö

Energieffektivisering anses vara en mycket viktig komponent för att EU ska kunna uppfylla klimatmålet om att minska energiförbrukningen och utsläppen av klimatgaser med 20 % fram till år 2020. Ett stort bidrag till detta kan uppnås genom att energieffektivisera kommersiella byggnader då dessa konsumerar cirka 40 % mer energi jämfört med privatbostäder.

Genom användning av en teknologi som ConverLight® kan förbrukning av energi för kylning av fastigheter minskas med upp till 50 %. Omvänt är det även en fördel att kunna välja att släppa in solljus och värme under kallare dagar. Genom att minska behoven av kylning och uppvärmning i byggnader kan man förutom stora miljövinster i form av minskad energiförbrukning och därigenom även minskade utsläpp av växthusgaser även åtnjuta väsentliga besparingar i byggnadens driftkostnader.

Ökad komfort och välbefinnande

Fönster har den egenskapen att de släpper ut värme när det är kallt och släpper in värme när det är varmt. Detta är ett problem ur ett energieffektivitetsperspektiv – både i kalla och varma områden. De flesta byggnader behöver erbjuda bekväma inomhusmiljöer med tillgång till dagsljus och kontakt med omvärlden för att de individer som verkar i byggnaden ska må och prestera bra.

Smarta fönster kan väsentligt minska kylbehovet i byggnader genom att blockera värmeinstrålningen samtidigt som dagsljus och kontakten med omvärlden behålls. Tillsammans med låga kostnader för drift och underhåll blir produkter som ConverLight® en kostnadseffektiv lösning i jämförelse med bl.a. traditionella yttre solskydd som många gånger skymmer sikten och, då de är mekaniska system, ofta kostar i underhåll och reparation (t.ex. markiser eller externa gardiner som blåser sönder och måste bytas ut).





Energimyndigheten – Dynamiska glas från ChromoGenics utifrån ett livscykelperspektiv

Energimyndigheten tänker på hela livscykelanalysen vid val av teknik och material. Samtidigt som myndighetens kontor ska vara modernt och trivsamt står miljö och hållbarhet högt på kravlistan. För medarbetarnas hälsa och välbefinnande samt för sparad energi och minskad miljöbelastning valde myndigheten ConverLight® när det nya huvudkontoret i Eskilstuna skulle inredas.

Strategiskt fokus på kommersiella fastigheter

För att lyckas med marknadsetablering och transformation från ett utvecklingsbolag till en kommersiell aktör har ChromoGenics avgränsat sitt affärsfokus till marknaden för dynamiska glas för kommersiella byggnader, vilken bedöms ha den största marknadspotentialen. För att kunna upprätthålla nödvändig kvalitetskontroll under produktions- och leveransprocessen har ChromoGenics även gjort det strategiska valet att fokusera på försäljning och egen produktion av ConverLight®.

ChromoGenics initiala kommersialisering av ConverLight® har främst riktats mot Sverige och övriga Norden. Med en starkt organisation på plats och en konkurrenskraftig produkt som snabbt och relativt billigt kan transporteras till redan etablerade aktörer inom distributionskedjan, såsom isolerglastillverkare och lokala fönster- och fasadtilverkare på en attraktiv marknad är ambitionen att bredda försäljnings- och marknadsföringsinsatser med sikte på den europeiska marknaden. Förberedelser har även gjorts för att långsiktigt kunna ha möjlighet att etablera s.k. FreeForm® hubbar, d.v.s. anläggningar för utskärning, kontaktering och glaslamining som etableras på olika huvudmarknader i syfte att komma geografiskt närmare slutproduktion och installation för att minska distributions- och logistikkostnader.

Affärsmodell

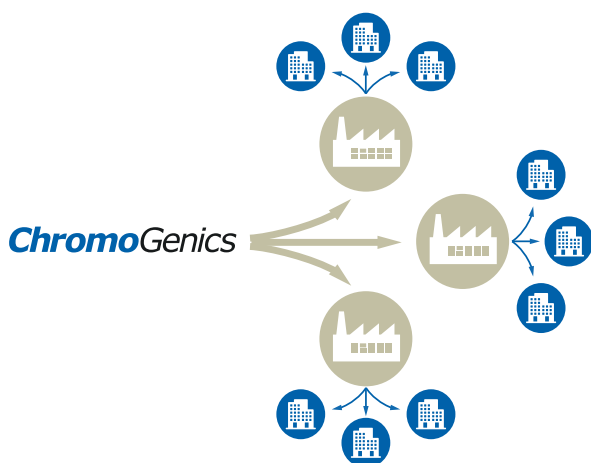
ChromoGenics levererar ett enkelglas som är ett glaslaminat till olika tillverkare av isolerglas (IGU) som bygger en färdig IGU och som sedan levererar den slutliga glasprodukten för installation. Samarbetet med

isolerglastillverkare ska ses som en integrerad del av både marknads- och distributionsstrategin. Genom att samarbeta med redan etablerade aktörer och upparbetade logistikkedjor kan ChromoGenics fokusera på det erbjudande där de egentliga styrkorna finns – dvs att leverera ett konkurrenskraftigt dynamiskt glas som även stärker isolerglastillverkarens erbjudande. Ett samarbete med isolerglastillverkare gör även att en lokal marknadsnärvaro kan etableras betydligt fortare än genom att bygga egna distributions- och marknadskanaler för olika geografiska marknader. Samtidigt blir skalbarheten i tillverkningen bättre om fokus kan ligga på expansion av folietillverkning och glaslaminat istället för isolerglastillverkning.

Försäljning

Försäljningsinsatserna riktar sig till fastighetsägare och aktörer på marknaden som anses ha starkt inflytande i de beslutsprocesser som leder fram till att en byggnad förses med elektrokroma glas. I många fall är inte dessa direkta beställaren (slutkunden) av ett ny- eller ombyggnadsprojekt utan istället de som påverkar projektets utformning och parametrar. Det kan bl.a. röra sig om arkitekter, energikonsulter, projektutvecklare, fönstertillverkare eller fasadentreprenörer. Med en bred bearbetning av samtliga intressenter är bedömningen att ChromoGenics kan nå ut brett på marknaden. Samtidigt kommer samarbetsstrategin med glastillverkare att innebära betydande logistiska fördelar jämfört med att producera och leverera i egen regi. ChromoGenics konkurrerar inte med IGU-tillverkare utan samarbetar med dem. Våra konkurrenter är själva IGU-tillverkare.

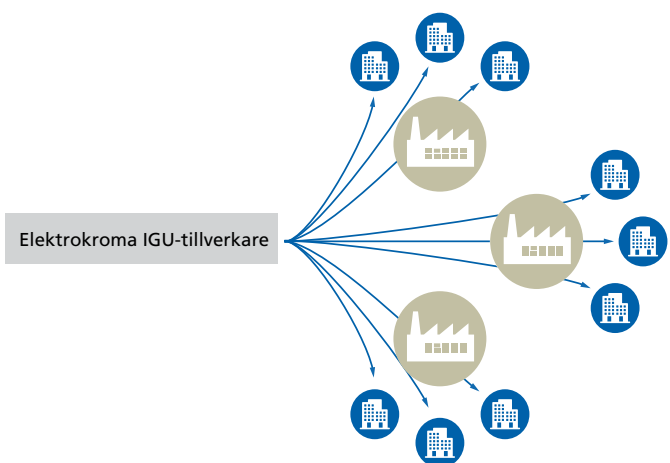
CHROMOGENICS DISTRIBUTIONSMODELL



Isolerglastillverkare,
fasadtilverkare m.fl.

Byggnad / byggplats

KONKURRENTERS DISTRIBUTIONSMODELL



Produkter och teknologier

ChromoGenics huvudsakliga produkt är ConverLight® som är ett elektrokromt glas med dynamiskt solskyddande egenskaper och kan användas i alla typer av glaslösningar, från enkelglas till isolerglas med multifunktionella egenskaper. Glasfasader utrustade med ConverLight® kan delas in i sektioner som gör det möjligt att styra ljusinflöde och tonar ljus- och värmeinsläpp i olika delar av fastigheten eller lokalen.

Genom användning av en struktur som bygger på flera lager av olika material infogade mellan två lager plastfilm har ChromoGenics lyckats skapa en lätt och flexibel folie där det finns stor frihet att välja både form, storlek och vilken typ av glas som produkten slutligen ska integreras med för att därefter installeras.

Ytterligare en fördel med ChromoGenics teknologi är att ConverLight® endast kräver ström när ljusinsläppet förändras. Den elektriska spänningen som behövs är dessutom mycket låg (2 volt). Energiförbrukningen för styrning av genomskinligheten är därmed mycket liten.

Kontrollsystemet som styr de smarta funktionerna är lätthanterat samtidigt som det erbjuder användaren en hög grad av valfrihet. Systemet kan regleras antingen automatiskt via standardiserade och etablerade byggnadsautomationsystem eller manuellt via t.ex. dator, mobil eller surfplatta. Systemet kan ställas in för att tillgodose olika behov i definierade zoner och tider beroende på de krav som ställs på den enskilda byggnaden och användarnas behov. Systemet byggs med standardkomponenter och har testats med avseende på EMC enligt EN 6000-6 och personsäkerhet enligt EN 60950 i syfte att säkerställa kvalitet.

Produktionsprocess

ChromoGenics egenutvecklade produktionsprocess baseras på omfattande forskning, utveckling och tester och en av de största fördelarna är att en flexibel folie skapas. Därigenom behöver produktionsprocessen inte från början ta hänsyn till det slutliga fönstrets storlek eller form. Processen möjliggör produktion av folie och glaslaminat som täcker upp till 90 % av de uppskattade storleksbehoven på marknaden. Processen resulterar i en folie som kan skäras ut, kontakteras och lamineras mellan glas antingen i ChromoGenics regi vid tillverkningsanläggningen i Uppsala eller, i framtiden på Bolagets FreeForm® hubbar. Den färdiga produkten levereras till tillverkare av t. ex. isolerglas eller andra glasprodukter för leverans och installation hos slutkund. En fördel med leverans av folie är att transportkostnaden kan hållas till ett minimum jämfört med glas som är tungt och ömtåligt och därigenom dyrt att transportera och hantera.

Kvalitetssäkring och leveranssäkerhet

För en framgångsrik etablering och kommersialisering av ConverLight® har ChromoGenics valt att certifiera ett antal utvalda isolerglastillverkare. Byggprocesser innebär ofta stora investeringar med lång planering och där leveranssäkerheten är en viktig faktor. ChromoGenics produktionsmodell gör att större mängder folie kan tillverkas utan att de slutliga glasens storlek eller form definierats. Detta minimerar ledtiden fram till ett färdigt ConverLight® glaslaminat.





Atrium Ljungbergs projekt Gränbystaden i Uppsala – Energieffektiva dynamiska glas

Människor behöver dagsljus och kontakt med omgivningen för att må bra. ChromoGenics levererar cirka 600 kvadratmeter dynamiska glas till Atrium Ljungbergs projekt Gränbystaden i Uppsala. Med ett högteknologiskt solskydd med stora energibesparingar och ökad inomhuskomfort tar ChromoGenics dynamiska glas smarta fönster till nästa nivå och bidrar till Atrium Ljungbergs projekt med fokus på hållbar byggnad.

Patentskydd

ChromoGenics har sedan starten arbetat med immateriella rättigheter och patent (IP) på ett strukturerat sätt. Strategin bygger på en utvärdering av potentiella konkurrensfördelar. Då patentregistrering innebär publicering av detaljer inom kritiska områden, så som materialspecifikationer med mera, har vissa innovationer inte patenterats för att istället klassificeras som know-how.

Beslut om en patentsökan ska inlämnas baseras på en bedömning av flera faktorer, så som sannolikheten för att ett relevant patentskydd kan uppnås, riskerna för kringgåenden av ett erhållt patent och patentkostnader jämförs med potentiella konkurrensfördelar.

Den grundläggande teknologin för ConverLight® har ett brett patentskydd som kan anpassas och användas inom en rad olika områden med stor flexibilitet vad gäller t.ex. storlek och form. ChromoGenics har under det mångåriga utvecklingsarbetet byggt upp en patentportfölj som täcker väsentliga material, processer och applikationer i 18 patentfamiljer varav den sista går ut år 2036. Ytterligare patent är under behandling. Därtill är varumärkena: CONVERLIGHT och FREEFORM registrerade i EU.

Forskning och utveckling

ChromoGenics ligger i framkant av den tekniska utvecklingen av dynamiska glas baserade på elektrokrom teknik, som bygger på omkring 30 års forskning och utveckling. Även om primärt fokus framgent ligger på en fortsatt kommersialisering, marknadsetablering och produktionseffektivisering av ConverLight® för att uppnå lönsamhet, kommer utvecklingsarbetet att fortsätta om än med annan omfattning än tidigare.

ChromoGenics forskning och utvecklingsarbete framgent kommer ha en tyngdpunkt på områden där kommersiellt utbyte kan antas ligga relativt nära i tiden. Detta omfattar bl.a.:

- förenkling av montering och inkoppling av kontrollsystem, s.k. "Plug and Play";
- fönster uppkopplade mot Internet (Internet of Things, "IoT") där bl.a. inbrottslarm kan tillföras;
- solcellsdrivna skiftningar mellan mörkt och ljust läge;
- åstadkomma ytterligare färgneutralitet i glaset

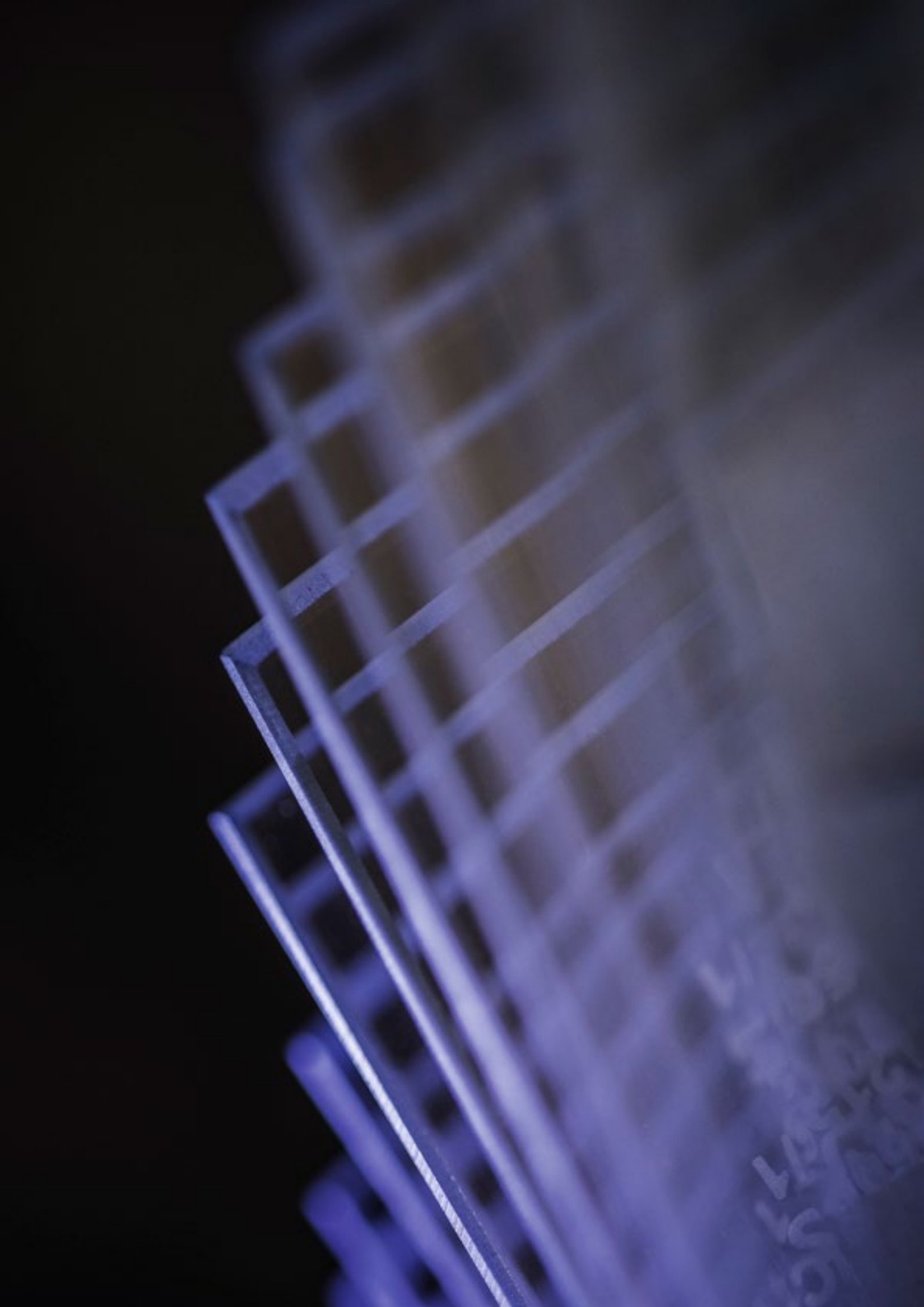
Utöver ovanstående punkter kommer utvecklingsarbetet fokuseras på ett fortsatt säkerställande av produktionsprocessen i referensanläggningen i Uppsala i samband med de kunderleveranser man har haft.





Saldeen Real Estates – Energismarta fönster gör hyresgäster nöjda

Saldeen Real Estates kontorslokaler i Uppsala hade omfattande problem med bländande sol och hög värmeinstrålning. Med ChromoGenics energismarta teknik har kylbehovet minskat och inomhusklimatet blev mycket behagligare på en gång då fönstren installerades. Genom toning i glaset gör ConverLight® att överskottet av solvärmeinstrålning kan reduceras med upp till 90 % och Saldeen Real Estates hyresgäster är nöjda.



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för ChromoGenics AB (publ) avger härmed årsredovisning för verksamhetsåret 2017.

Information om verksamheten

ChromoGenics grundades 2003 som en avknoppning från Ångströmlaboratoriet vid Uppsala Universitet av grundarna tillsammans med Uppsala universitets utveckling AB (UUAB) och Innovationsbron i Uppsala (uppköpt av Almi invest AB). Företaget har sitt huvudkontor i Uppsala med cirka 30 medarbetare, inklusive inhyrd personal vid årsskiftet 2017/2018.

ChromoGenics dynamiska glas ConverLight® erbjuder fastighetsägare, arkitekter, byggbolag och aktörer inom glasbranschen en kostnadseffektiv och hållbar solskyddslösning för ökade energieffektivitet och inomhuskomfort. ConverLight® kontrollerar värme- och ljusinsläpp medan dagsljus och full utsikt till omvärlden bibehålls, vilket höjer komfort och välbefinnande. ConverLight® bidrar även till fastigheters miljöcertifieringar. Med ConverLight® kan kundens underhållskostnader bli lägre än med traditionella exteriöra solskydd som utsätts för sol och vind, och därmed kräver underhåll. Utöver lägre underhållskostnader, kan en investering i ConverLight® dessutom kraftigt reducera behovet av en investering i ett luftkonditioneringssystem. ChromoGenics teknik och affärsmodell möjliggör även effektiva och hållbara leveranser världen över.

Om man vill maximera en byggnads energieffektivitet, skulle den varken ha fönster, glasfasader eller glasade tak. Men det vi idag ser inom arkitekturen tyder på att utvecklingen går i motsatt riktning – mot mer fönster och glas. Människan behöver dagsljus och kontakt med omgivningen för att må bra och fastighetsägare och projektutvecklare vill erbjuda attraktiva fastigheter. ChromoGenics dynamiska glas möjliggör kostnadseffektiv styrning av ljus- och värmeinsläpp vilket gör att energiförbrukningen för kylning kan minskas med upp till 50 % samtidigt som arkitektonisk frihet och kontakt med omvärlden görs möjlig.

Marknadsundersökningar visar att marknaden för dynamiska glas kan öka drastiskt under de närmaste åren drivet av energieffektiviseringsfrågor och nya möjligheter som till exempel Internet of Things (IoT). ChromoGenics är i ett mycket intressant läge med goda förutsättningar att etablera bolaget som en ledande aktör på denna marknad.

ChromoGenics befinner sig i en fas där bolaget går från att vara ett utvecklingsbolag till att vara ett sälj- och produktionsbolag. Under verksamhetsåret 2016 tog ChromoGenics steget fullt ut mot en kommersialisering och de allra första ordererna av ConverLight® glaslaminat levererades till kunder i Norge och Sverige.

Under 2017 har ChromoGenics installerat ett antal referensprojekt. Försäljningsprojekten har bestått av leveranser till både nyproduktion och så kallade retro-fit projekt, där existerande fönster i byggnader uppgraderas till ConverLight®. ConverLight® finns nu driftsatt i nyproducerade kommersiella byggnader som kontor och hotell och även i samhällsfastigheter som bibliotek och skolor. Under året har inkörningsutmaningar medfört ett antal omleveranser, vilket har resulterat i mycket höga kostnader. Bolaget går från att vara ett utvecklingsbolag till att bedriva fullt ut kommersiell verksamhet med produktion och leverans av högteknologiska produkter till kunder med höga krav.

Utmaningar från 2017 har löpande identifierats och åtgärdats. Bolaget tar med värdefulla erfarenheter från 2017 in i 2018 års fortsatta förbättringsarbete.

Kundresponser har genomgående varit positiv. Kunderna är nöjda med ConverLights® funktionalitet – ökad energieffektivitet och inomhuskomfort samt minskade underhållskostnader. ConverLight® har även visat sig vara ett kostnadseffektivt alternativ till investering i luftkonditioneringssystem.

Total försäljning uppgick till 6,9 (3,0) MSEK. Kostnader för såld vara uppgick till 29,4 (15,0) MSEK. Kostnaderna har varit fortsatt initialt mycket höga då materialåtgång och processkostnader är högre innan produktionsutbytet fullt ut optimerats samt att förhandlade mängdrabatter ännu inte slagit igenom. Ett antal omleveranser har skett under året på grund av diverse inkörningsutmaningar. Utmaningarna har sitt ursprung i både defekter i ingående material, störningar inom produktionsprocesser – främst de externa såsom isolerglastillverkare samt även komplikationer vid installation och driftsättning hos slutkund. Dessa inkörningsutmaningar har identifierats, åtgärdats och säkerställts inför 2018.

Det kan konstateras att organisationen inte var tillräckligt rustad i början av 2017 för de cirka 1 000 kvm order som inkom under första halvåret. Under första halvåret stärktes bolagets organisation inom produktion, supply och logistik för att säkerställa kvalitet och leveranskapacitet. Under slutet av andra halvåret stärktes organisationen inom produktutveckling, marknad och försäljning för ökad säljkapacitet. Bolaget tog även ett första steg in på den danska marknaden. I november tillträdde Åsa Stroofe som Marknadschef (CMO) och gick in i ledningsgruppen. Under året har marknadsnärvaron ökat och bolaget står betydligt bättre rustade inför 2018 för att öka försäljning och leveransvolymerna samt minska kostnader.

I mars 2017 introducerades ChromoGenics på Nasdaq First North och tillfördes cirka 117,3 MSEK före emissionskostnader. I november 2017 tog styrelsen beslut om att stärka finanserna inför en offensiv marknadsexpansion och i februari 2018 slutfördes en företrädesemission som tillförde bolaget cirka 33 MSEK före emissionskostnader och cirka 25 MSEK efter emissionskostnader.

Resultat

Intäkterna uppgick till 6,9 (3,0) MSEK. ConverLight® har kommersialiserats under året och är fortfarande i sitt initiala stadium för försäljning.

Kostnader för såld vara uppgick till 29,4 (15,0) MSEK. Kostnaderna har varit fortsatt initialt mycket höga på grund av:

- höga kostnader för materialåtgång och produktionsprocess innan produktionsutbytet fullt ut optimerats,
- förhandlade mängdrabatter ännu inte slagit igenom,
- ett antal omleveranser har skett under året på grund av diverse inkörningsutmaningar.

Av- och nedskrivningarna uppgick till 6,2 (7,3) MSEK. Minskningen beror främst på en nedskrivning om 1,0 MSEK under 2016 för aktiverade utvecklingskostnader relaterade till ett testsystem där bolaget valt en annan lösning.

Försäljnings- och marknadskostnaderna uppgick till 11,0 (5,5) MSEK. Ökningen beror främst på uppbyggnad av en försäljnings- och marknadsföringsenhet samt dess aktiviteter för att kommersialisera produkten ConverLight®. Administrationskostnader uppgick till 9,5 (6,2) MSEK. Ökningen beror främst på säkerställande av rutiner inför børsintroduktion samt löpande kostnader relaterade till ett noterat bolag, inklusive investerarakiviteter samt även generell ökad aktivitet. Året belastades även av konsultavgifter relaterade till det omställningsarbete (från utvecklingsbolag till försäljnings- och produktionsbolag) som pågått samt utökning av styrelse och dess arvoden.

Utvecklingskostnaderna uppgick till 14,1 (26,1) MSEK. Reduktionen beror främst på att den minskning av personal, främst ingenjörer inom processutveckling, som skedde i slutet av 2016. Övrig produktutveckling sker fortsatt och intensifierades under andra halvåret 2017.

Bolagets rörelseresultat uppgick till -57,0 (-49,3) MSEK.

Finansnetto uppgick till -0,2 (-0,2) MSEK. Årets skattekostnad uppgick till 0 (0) MSEK.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten inklusive förändring av rörelsekapital uppgick till -55,5 (-39,9) MSEK.

Nettokassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1,3 (-0,5) MSEK. Investeringen är relaterad till en del av en autoklav, en tryck- och temperaturkammare, vilket tidigare legat på underleverantör. Bolaget kommer med investeringen att korta ledtider för leverans och även ha möjlighet att ta in externa jobb vid kapacitetsöverskott. Fortsatt del av investeringen beräknas belasta kassaflödet under första kvartalet 2018.

Nettokassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 86,7 (38,0) MSEK. I mars genomfördes en nyemission om brutto 117,3 MSEK i samband med børsintroduktionen på Nasdaq First North. Under 2016 genomfördes kortsiktig finansiering från huvudägarna om totalt 23 MSEK som kvittades till aktier inom ramen för ovan nämnda nyemission. Bolaget erhöll 86,7 MSEK netto efter kvittningar till huvudägare, emissionskostnader och garantiarvoden.

Likvida medel uppgick till 38,5 MSEK per den 31 december 2017, jämfört med 8,5 MSEK per den 31 december 2016.

Bolaget hade vid rapportdagen inte tillräckligt med likviditet för att täcka sitt behov under de kommande 12 månaderna. Bolaget har initiala intäkter i den kommersialiseringsfas bolaget befinner sig i, men dessa intäkter täcker inte ännu bolagets totala kostnader. Se vidare avsnittet Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer. Via den genomförda företrädesemissionen under januari 2018 tillfördes bolaget cirka 33 MSEK brutto. Bolaget har därefter tillräckligt med likviditet för att täcka sitt behov under minst de kommande 12 månaderna.

Långfristiga räntebärande skulder uppgick till 49,3 (50,0) MSEK per den 31 december 2017. Kortfristiga räntebärande skulder uppgick till 0,3 (0,0) MSEK per den 31 december 2017. Lånen är relaterade till ett villkorslån från Energimyndigheten. Se not 13 för mer information.

Vid periodens utgång uppgick redovisat eget kapital till 7,5 MSEK, jämfört med -36,0 MSEK per den 31 december 2016.

Styrelsen upprättade den 31 juli 2014 en kontrollbalansräkning då det redovisade egna kapitalet var negativt. Bland bolagets skulder finns ett villkorslån till Energimyndigheten som, enligt låneavtalet och reglerna i aktiebolagslagen (25:14), får elimineras vid upprättande av en kontrollbalansräkning. Nyttjat villkorslån från Energimyndigheten uppgick till 48,8 MSEK av totalt 63,8 MSEK beviljat. På grund av en förändring i verksamhetsplanen kommer inte ytterligare medel kunna nyttjas. Av 2016 års årsredovisning så framgår mot bakgrund av villkoren i lånet att eget kapital beaktat villkorslånet, det vill säga ett justerat eget kapital, uppgick till 12,7 MSEK, varför ingen skyldighet förelåg att upprätta en kontrollbalansräkning. Efter den emission som genomfördes i mars 2017 har bolaget redovisat ett positivt eget kapital även oaktat villkorslånet.

Investeringar

Bolagets investeringar är främst inom maskiner till produktion samt aktivering av utvecklingskostnader och patent. En investering relaterad till en autoklav, en tryck- och temperaturkammare, påbörjades under slutet av 2017 och beräknas slutföras under första kvartalet 2018. Nettokassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1,3 (-0,5) MSEK.

Forskning och utveckling

ChromoGenics ligger i framkant av den tekniska utvecklingen av dynamiska glas baserade på elektrokrom teknik, som bygger på omkring 30 års forskning och utveckling. Hantering av IP är en mycket viktig del av den övergripande affärsstrategin och ChromoGenics har sedan starten arbetat med immateriella rättigheter (IP) på ett strukturerat sätt. Under det mångåriga utvecklingsarbetet har en patentportfölj byggts upp som bedöms täcka väsentliga material, processer och applikationer i arton patentfamiljer.

Utvecklingsarbetet 2017 har framför allt fokuserats på säkerställande av produkten och produktionsprocessen i referensanläggningen i samband med de initiala kundleveranserna under 2017.

Miljöpåverkan

Bolaget har under 2017 fortsatt sitt miljöarbete i form av självkontroller utan anmärkning.

Medarbetare

Medelantalet anställda (FTE) under perioden januari-december 2017 var 13 (18). Medelantal (FTE), inklusive inhyrd personal och konsulter, uppgick till 27 under fjärde kvartalet. Antalet anställda den 31 december 2017 uppgick till 16 (21) personer. Efter periodens utgång har ytterligare 3 personer påbörjat anställning.

Styrelsen

Styrelsen har haft 19 protokollförda möten under året, varav 5 per capsulam. Styrelsens arbete har framför allt fokuserats på bolagets verksamhet och finansiering av Bolagets affärsplan.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Under 2016 genomfördes en kortsiktig finansiering från huvudägarna om totalt 23,0 MSEK som kvittades till aktier i samband med nyemissionen om 117,3 MSEK i mars 2017.
- Vid en extra bolagsstämma den 12 januari 2017 togs beslut om bland annat:
 - Byte av bolagskategori från privat till publikt aktiebolag.
 - Sammanläggning av aktier 2:1.
 - Ny bolagsordning.
- Den 8 februari 2017 annonserades att bolaget ansöker om notering på Nasdaq First North och offentliggjorde ett Prospekt med intentionen om att genomföra en nyemission till institutionella investerare och allmänheten i Sverige på 117,3 MSEK, exklusive en eventuell övertilldelning om 12,7 MSEK. I samband med offentliggörandet hade teckningsförbindelser från huvudägare samt garantier via ett garantikonstium motsvarande 82 % av emissionen eller 96 MSEK erhållits.
- Den 21 februari 2017 annonserades en större order att leverera dynamiska glas till Fabeges projekt Grand Central Sundbyberg, Stockholm.
- Den 22 februari 2017 annonserades ett Tilläggsprospekt till prospektet daterat 8 februari 2017.
- Den 3 mars 2017 annonserades att ChromoGenics nyemission övertecknats och tillförde bolaget ca 119 MSEK varav 117,3 MSEK motsvarar grunderbudandet. Likvid erlades den 8 mars 2017 till bolaget, exklusive emissionskostnader och kvittningar av ägarlån och garantiarvoden. Ingen tilldelning skedde till det konsortium som garanterade emissionen med ca 41 MSEK, utöver teckningsförbindelser, upp till en total teckningsgrad om 90 %.
 - Nyemissionen tillförde bolaget över 2 000 nya aktieägare. Antalet utestående aktier i ChromoGenics ökade genom grunderbudandets genomförande från 9 414 326 till 23 214 326.
 - Handel i aktier och teckningsoptioner inleddes den 23 mars 2017 på Nasdaq First North Stockholm.
- Vid Bolagsstämman den 10 maj 2017 omvaldes Anders Brännström, styrelseordförande, Poul Erik Schou-Pedersen, styrelseledamot, Claes-Göran Granqvist, styrelseledamot och Jerker Lundgren styrelseledamot. Peter Gustafson och Mari Broman valdes in som styrelseledamot. Stämman beslutade att bevilja styrelsen och VD ansvarsfrihet för räkenskapsåret 2016.
- Den 1 november 2017 tillträdde Åsa Stroofe som Marknadschef (CMO) och ingick i ledningsgruppen.
- På en extra bolagsstämma den 15 december 2017 togs beslut om en ny bolagsordning samt en förträdesemission upp till 40,6 MSEK.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Den 3 januari 2018 meddelades att emissionen om upp till 40,6 MSEK garanterats upp till 80 % motsvarande cirka 33 MSEK av ett garantikonstium.
- Den 5 januari 2018 offentliggjordes ett Prospekt inför teckningsperioden 8-22 januari 2018 relaterad till företrädesemissionen.
- Den 26 januari 2018 offentliggjordes utfall om 80 % motsvarande cirka 33 MSEK av emissionen.
- Den 31 januari 2018 frånträdde Poul Erik Schou-Pedersen styrelsen på egen begäran för att gå in i en operativ roll som CEO för ett danskt bolag och inte längre kunde avsätta tid.
- Den 21 februari 2018 registrerades emissionen hos bolagsverket. Efter emissionen uppgick aktiekapitalet till 8 437 799 SEK fördelat på 42 188 995 aktier, vardera med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

Förväntad framtida utveckling

Det finns ett mycket stort internationellt intresse för dynamiska fönster/ glasfasader byggda på elektrokrom teknik. Det gör ConverLight® till ett konkurrenskraftigt erbjudande. Marknadsundersökningar visar att marknaden för dynamiska glas kan öka drastiskt under de närmaste åren drivet av energieffektiviseringsfrågor och nya möjligheter som till exempel Internet of Things (IoT).

Under 2018 beräknas försäljningen öka, vilket kommer att bidra positivt till bolagets finansiering, men då bolaget är i början av en kommersialiseringsfas beräknas intäkterna inte täcka bolagets utgifter/ kostnader under 2018. Vissa materialkostnader har förhandlats under andra halvåret 2017, vilket kommer att slå igenom till viss del under 2018. Långsiktigt kommer materialkostnaderna att minska med ökad volym inom produktion och försäljning.

I januari 2018 slutfördes en företrädesemission om cirka 33 MSEK. Likvid erlades i mars 2018 till bolaget, exklusive emissionskostnader och garantiarvoden. Bolaget har därmed säkerställt likvida medel minst för de kommande 12 månaderna.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Bolaget är exponerat för ett antal finansiella risker: likviditetsrisk, kreditrisk och valutarisk. Styrelsen och Bolagets ledning försöker hantera dessa risker genom att identifiera, utvärdera och i lämpliga fall minimera de risker som uppräknas. Nedan beskrivs, utan inbördes rangordning, och utan anspråk på att vara heltäckande, riskfaktorer och viktiga förhållanden som bedöms ha betydelse för bolagets framtida utveckling.

Risker relaterade till ChromoGenics och dess verksamhet

Teknik- och produktutveckling

Den tekniska utvecklingen pågår kontinuerligt inom de områden där ChromoGenics bedriver verksamhet. Det finns risk att dynamiska glas av den typen som Bolaget utvecklat blir föremål för teknisk utveckling vilken idag inte kan förutses, och som helt eller delvis gör att värdet av Bolagets produkter, produktionsprocesser, know-how och/eller marknadsposition påverkas negativt. Det är av största vikt att Bolaget har tillräckliga finansiella resurser att satsa på erforderlig teknik- och produktutveckling i syfte att även i framtiden kunna tillhandahålla ett attraktivt kunderbjudande och produktbredd. Bolaget bedömer att det i stor utsträckning är möjligt att anpassa de befintliga produkterna och produktionsprocesserna för det fall nya typer av produkterbjudanden skulle lanseras. Det finns dock en risk att en sådan förändring skulle kunna påverka Bolagets verksamhet mer negativt än vad Bolaget idag förväntar sig.

Beroende av leverantörer och montörer

ChromoGenics använder sig av ett antal leverantörer som är viktiga för Bolagets förmåga att kunna producera produkter i tillräcklig omfattning, av tillräcklig kvalitet och med tillräcklig leveranssäkerhet. ChromoGenics är även beroende av att beställda produkter levereras och monteras med tillräcklig tillförlitlighet och kvalitet i syfte att bibehålla upparbetade kundrelationer, uppnå tillräcklig lönsamhet i respektive projekt och skapa en bild av en stabil leverantör med förmåga att leverera kvalitetsprodukter. Detta är speciellt viktigt under det uppbyggnads- och marknadsutvecklingskedje som Bolaget befinner sig i. I detta avseende är de montörer som anlitas av Bolaget en viktig komponent. Skulle någon eller några av dessa inte sköta sitt uppdrag med tillräcklig hög tillförlitlighet skulle detta kunna inverka negativt på verksamheten genom behov av omleveranser, ökade kostnader, garantiåtaganden eller försämrat rykte på marknaden. Detta skulle även kunna ha en negativ inverkan på Bolagets förmåga att uppnå lönsamhet och även kunna skapa krav på ytterligare framtida kapitaltillförsel genom exempelvis nyemission av aktier.

Inköp av produktionsmaterial

ChromoGenics verksamhet kräver att Bolaget gör adekvata prognoser av tänkta försäljnings- och beställningsvolymerna. Skulle prognoserna vara bristfälliga, basera sig på felaktiga antaganden eller påverkas av omvärldsförändringar finns det en risk att Bolaget köper in produktionsmaterial för en större mängd produkter än vad Bolaget kan få avsättning för hos sina kunder. Det finns även en risk att Bolaget köper in för lite material vilket skulle kunna leda till leveranssvårigheter. Den finansiella ställningen kan därigenom påverkas negativt av

ökad kapitalbindning och kostnader för inkurans eller förlorade intäkter. Bolaget skulle även kunna drabbas av skadestånd för uteblivna leveranser eller förseningar. Om Bolaget missbedömer beställningsvolymerna, eller om leveranser till kunder uteblir eller försenas, kan Bolagets kundrelationer samt Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

Risker relaterade till immaterialrättsligt skydd

Det finns risk att Bolagets nuvarande immaterialrättsliga skydd och bedömning av möjligheterna till och behoven av ytterligare immaterialrättsligt skydd inte är tillräckliga. Andra bolag inom sektorn skulle också kunna tänkas ha immateriella rättigheter på vilka ChromoGenics verksamhet skulle kunna hävdas inkräkta. Försvar av Bolagets rättigheter eller ersättning till tredje part för intrång i och/eller användning av tredje parts immateriella rättigheter kan innebära minskade intäkter eller ökade kostnader till dess att överträdelsen beivrats, licensavgifter betalats eller tillåtelse erhållits att nyttja tredje parts immateriella rättigheter. Osäkerhet till följd av att patenträttegångar eller andra processer inleds och fullföljs kan ha en väsentligt negativ effekt på ChromoGenics konkurrensförmåga, lönsamhet och kapitalbehov.

ChromoGenics skulle även kunna förlora en talan beträffande intrång i tredje parts immateriella rättigheter vilket kan medföra att Bolagets rätt till den immateriella rättigheten upphör. Därtill kan ett intrång i en eller flera av Bolagets immateriella rättigheter skada Bolagets marknadsrenommé. Dessa samtliga faktorer kan ha väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Äganderätten till de immateriella rättigheter som genereras av anställda inom ramen för Bolagets verksamhet tillfaller som huvudregel Bolaget i enlighet med tillämplig lagstiftning och befintliga avtal. För det fall Bolaget framgent misslyckas med att ta sina immateriella rättigheter i anspråk kan det få negativa effekter på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Det som särskiljer ChromoGenics produkter från andras utgörs till en inte oväsentlig del av know-how. Det finns en risk för att sådan information avslöjas för utomstående eller används av tidigare anställda eller anlitate konsulter i verksamhet som konkurrerar med Bolagets. Det finns vidare en risk för att know-how motsvarande ChromoGenics utvecklas självständigt av tredje part och används i konkurrerande verksamhet. Detta skulle kunna påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

Produktansvar och garantier

ChromoGenics produkter är föremål för såväl produktansvar som garantiåtaganden. Leverantörer och montörer har generellt en begränsad ersättningskyldighet mot ChromoGenics vid fel i levererade och installerade produkter. Ersättningsanspråk kan riktas mot ChromoGenics såväl från Bolagets kunder som från utomstående personer som kommer till skada vid produktion, hantering eller användande av Bolagets produkter. Det finns en risk att Bolaget ådrar sig ersättningskyldighet men inte kan föra dessa anspråk vidare fullt ut mot annan part. Det

finns då risk att ChromoGenics resultat och finansiella ställning påverkas negativt om garantianspråk eller produktansvar aktualiseras och detta inte till fullt ut täcks av Bolagets försäkring eller regressmöjligheter.

Produktutveckling

ChromoGenics utvecklar sin teknologi, produktionsprocesser och produkter med egna resurser. Om Bolagets utvecklingsaktiviteter inte skulle uppnå acceptabla resultat, eller om andra omständigheter skulle inträffa vilka påverkar utvecklingen i en signifikant omfattning kan detta komma att påverka Bolagets verksamhet negativt. Acceptansen för nya produkter eller applikationer kan komma att ta längre tid än förväntat, vilket också skulle kunna påverka verksamheten negativt.

Leveranssäkerhet vid volymtillväxt

ChromoGenics befinner sig i en marknadsetableringsfas och planerar för en omfattande volymtillväxt de närmaste åren. I dagsläget är dock förmågan att producera och leverera begränsad och befinner sig i ett uppbyggnadsskede. Ökad försäljning och leveransvolymerna kommer ställa stora krav på den egna organisationen, underleverantörernas förmågor, behov av rörelsekapital med mera. En plötslig efterfrågeökning skulle kunna skapa problem med leveranstider och kvalitetsnivå. Det finns då en risk för att Bolagets leveransåtaganden inte kan uppfyllas i tillräcklig omfattning vilket skulle kunna innebära försämrade kundrelationer. I finansiella termer finns risken att tillväxten skulle kunna bli så kapitalkrävande att Bolaget får likviditetsproblem. Sammantaget finns det således en risk för att en hastig volymtillväxt kan orsaka problem för Bolaget vilket skulle kunna påverka verksamhetens utveckling negativt.

Risker relaterade till märkning och certifiering

ChromoGenics produkter omfattas av olika krav på obligatorisk märkning och behov av att uppfylla olika branschstandarder och certifieringar. Bolaget omfattas också av krav på att upprätta teknisk dokumentation för produkterna samt utfärda olika försäkran om överensstämmelse med kriterierna för märkning och certifiering med mera. Om ChromoGenics inte kan uppfylla de krav som ställs för att erhålla nödvändig märkning eller certifiering kan detta riskera att påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

Försäkringar och produktansvar

ChromoGenics har en företagsförsäkring som omfattar egendoms- och avbrottskadorna, rättsskydd och produktansvar såväl som allmänt ansvar. Även om Bolaget bedömer att verksamheten har ett adekvat försäkringskydd, är försäkringskyddets omfattning och ersättningsbelopp begränsat. Bolagets företagsförsäkring omfattar även produktansvar men det finns en risk att ChromoGenics åsamkas skador eller ådrar sig skadeståndsanspråk som inte helt eller delvis täcks av försäkringen, vilken skulle kunna påverka verksamheten, resultatet och den finansiella ställningen negativt.

Twister

Bolaget kan komma att bli inblandat i tvister inom ramen för den normala verksamheten och riskerar bl.a. att bli föremål för anspråk avseende avtalsfrågor, produktansvar och påstådda fel i leveranser av Bolagets produkter. Sådana tvister och anspråk kan vara tidskrävande,

störa den normala verksamheten, röra stora belopp och medföra betydande kostnader. Vidare kan utgången av komplicerade tvister vara svåra att förutse. Omfattande tvister kan således få en väsentlig negativ påverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Lagstiftnings- och legala risker

Nya lagar eller regler eller förändringar avseende tillämpningen av befintliga lagar eller regler kan komma att påverka Bolaget, dess kunders eller leverantörers verksamhet negativt.

Tredjepartsrisker

Det kan tänkas att tredje man eller utomstående personer kommer till skada vid produktionen, hanteringen eller användandet av Bolagets produkter eller därtill sammanhängande utrustning. Det finns risk att eventuella anspråk inte fullt ut täcks av gällande försäkringar och att sådana anspråk därmed kan komma att få negativa ekonomiska konsekvenser för Bolaget.

Samarbetspartner

ChromoGenics har som en integrerad del i sin verksamhet och affärsmodell att samarbeta olika parter inom produktions-, distributions- och installationsprocessen. Dessa samarbeten etableras med av ChromoGenics utvalda parter som bedöms uppnå de kvalitetskrav som anses erforderliga för att kunna upprätthålla ChromoGenics krav på kvalitet och leveranssäkerhet. Det finns dock risk att dessa parter inte fullföljer sina åtaganden på det sätt som krävs eller att andra externa faktorer påverkar deras förmåga att upprätthålla kvalitets- och leveransåtaganden. Skulle detta ske kan det påverka ChromoGenics verksamhet och förmåga att uppnå lönsamhet negativt och därigenom även Bolagets finansiella situation.

Konkurrens

ChromoGenics är och kan komma att utsättas för ytterligare konkurrens både från befintliga eller nya företag med verksamhet inom området för dynamiska glas eller andra produkter och teknologier där funktionen i produkten konkurrerar direkt eller indirekt med den funktion som dynamiska glas är ämnad att uppnå åt kunden. I framtiden kan konkurrens även komma från andra företag, som beslutar sig för att satsa bredare inom segmentet eller bredda sitt befintliga kunderbudande till att omfatta produkter eller lösningar som konkurrerar med ChromoGenics. Dessa företag kan ha väsentligt större finansiella resurser än ChromoGenics. En försvårad konkurrenssituation skulle kunna göra att Bolaget inte uppnår sina tillväxtmål på grund av prispress eller minskad orderingång. Det finns risk att detta kan påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

Kundberoende

ChromoGenics intäkter kommer under det initiala marknadsetableringsskedet sannolikt härröra från ett begränsat antal kunder. Den framtida omsättningen skulle således under detta skede kunna påverkas i en relativt stor omfattning om en eller flera kunder hamnar på obestånd, väljer en annan leverantör eller på annat sätt påverkas och därmed upphör med sina betalningar till Bolaget.

Sekretess

ChromoGenics strävar efter att skydda sådan information som är central för Bolagets produkter och framgång, bland annat genom sekretessavtal med anställda, konsulter och samarbetspartners. Det är dock inte säkert att sådana avtal i tillräcklig omfattning skyddar mot offentliggörande av konfidentiell information, rätten för anställda, konsulter och samarbetspartner till immateriella rättigheter eller att avtalen ger tillräcklig påföljd vid avtalsbrott. Dessutom kan Bolagets affärshemligheter på annat sätt bli kända eller utvecklas självständigt av konkurrenter. Om ChromoGenics interna information och kunskap inte kan skyddas, kan verksamheten komma att påverkas negativt.

Förändringar i branschen kan göra Bolagets produkter obsoleta

Branschen karakteriseras av snabba förändringar inom teknologi, nya vetenskapliga och teknologiska landvinningar och ständiga förbättringar av industriell know-how. Därför kommer framtida framgång att till stor del bero på ChromoGenics förmåga att anpassa sig till sådana externa faktorer, att anpassa erbjudanden, att utveckla nya och konkurrenskraftigt prissatta produkter som möter förändrade krav från kunder och den konkurrens som kan bli fallet av nya teknologier eller aktörer.

Beroende av nyckelpersoner

ChromoGenics är i hög grad beroende av ett antal nyckelpersoner. Om någon eller flera av dessa skulle lämna Bolaget kan detta försena och/eller försvåra den fortsatta utvecklingen. Dessutom är det avgörande för ChromoGenics framgång att kunna attrahera och behålla kvalificerade medarbetare. Vidare finns det risk att Bolaget inte lyckas attrahera och behålla kvalificerad personal eller att detta inte kan ske på för Bolaget fördelaktiga villkor. Skulle så inte kunna ske kan det ha en negativ inverkan på Bolagets resultat och möjligheten att fullfölja den kommersialisering och marknadsetablering som krävs för att uppnå tillräcklig lönsamhet.

Operativa riskfaktorer

ChromoGenics är exponerat för olika risker i den dagliga verksamheten. Hanteringen av operationella risker sker främst av företagsledningen. Förutom operationella, finansiella och försäkringsbara risker kan risk även bestå i att ledning, styrelse eller aktieägare inte får rätt information för att kunna fatta riktiga beslut i olika situationer, eller att de inte får information i rätt tid.

Finansiella verksamhetsrisker

Intjäningsförmåga och framtida kapitalbehov

Bolaget har hittills drivits med förlust och saknar fortfarande tillräckliga intäkter för att uppnå lönsamhet. Det finns risk att det tar längre tid än förväntat innan Bolaget uppnår den intjäning och de kassaflöden som krävs. Det finns risk att Bolaget inte kommer att lyckas generera substantiella och återkommande intäkter varför det också finns risk att Bolaget inte kommer att uppnå positivt resultat i framtiden. Ett misslyckande i att generera vinster i tillräcklig omfattning kan påverka Bolagets marknadsvärde negativt. Historiskt har Bolaget förbrukat kapital vilket föranlett att ett flertal kontrollbalansräkningar upprättats. Det finns risk att Bolaget genom verksamheten inte heller

framöver kommer att generera tillräckliga medel för att finansiera den fortsatta verksamheten och att det därmed finns risk för att Bolaget på nytt hamnar i en finansiell situation med krav på upprättande av kontrollbalansräkning. Det finns därför risk att ChromoGenics även i framtiden kan komma att tvingas söka nytt externt kapital. Framtida kapitalanskaffningsåtgärder kan resultera i utspädning av ägandet i Bolaget för de aktieägare som väljer att inte delta i eventuella kommande nyemissioner. Det finns risk att Bolaget då inte kommer att kunna erhålla nödvändig finansiering eller att sådan finansiering kan erhållas på, för befintliga aktieägare, fördelaktiga villkor. Ett misslyckande med att erhålla ytterligare finansiering vid rätt tidpunkt kan medföra att Bolaget måste skjuta upp, dra ner på, eller avsluta verksamheter.

Finansieringsrisk

Det finns risk att de avtal för finansiering som finns av olika skäl kan komma att sägas upp. Bolaget har varit helt beroende av aktieägare och andra externa finansiärer för sin finansiering. Vissa aktieägare har genom teckning av aktier i företrädes- och nyemissioner finansierat Bolaget i den takt som har erfordrats för att hindra att kapitalbrist uppkommer. Det kan inte förutsättas att aktieägare i Bolaget kommer att bidra till Bolagets finansiering på motsvarande sätt framöver. Den nu slutförda emissionen om cirka 33 MSEK före emissionskostnader förväntas täcka bolagets finansieringsbehov minst för de nästkommande 12 månaders period. Styrelsens bedömning är sammantaget att bolagets finansiering är säkerställd. Om Bolagets kapitaltillskott från den slutförda företrädesemissionen inte täcker finansieringsbehovet fram till bolaget har ett positivt kassaflöde från den löpande verksamheten och bolaget inte kan erhålla ytterligare kapitaltillskott finns det en risk att ett likviditetsunderskott uppstår. Det finns då en risk, vilken skulle kunna leda till en aveckling av Bolaget.

Kreditrisker

Det finns risk att Bolaget kan komma att drabbas av kreditförluster. Detta skulle kunna inträffa vid felbedömning av motpart, en motparts förändrade omständigheter eller försämrade finansiella situation m.m. Detta skulle kunna påverka Bolagets finansiella ställning negativt.

Valutakursförändringar

Bolaget befinner sig i ett uppbyggnads- och marknadsetableringsskede och vid tiden för 2017 årsredovisning sker större delen av Bolagets försäljning i SEK. För närvarande uppstår en betydande del av material- och processkostnader i USD och EUR som omräknas till SEK vid respektive betaldag. Om dessa valutor stärks gentemot SEK kan detta ha en negativ inverkan på Bolagets resultat och framtida kapitalbehov. I samband med Bolagets framtida utveckling och etablering av försäljning på fler marknader än den svenska kan en större del av försäljningen ske i andra valutor än SEK. Om dessa valutor då försvagas gentemot SEK kan det ha en negativ inverkan på Bolagets omsättning och resultat. Bolaget är huvudsakligen beroende av valutakursutvecklingen för USD och EUR gentemot SEK.

Skatterelaterade risker

ChromoGenics har ett ackumulerat skattemässigt underskott. En ägarförändring i Bolaget kan innebära förändringar i rätten att utnyttja

detta underskott, delvis eller helt. En sådan eventuell ägarförändring och de skatterättsliga regler som då blir tillämpliga måste beaktas av Bolaget. Dessa regler är även viktiga att beakta vid inkomstdeklarationer för att undvika en felaktig hantering av underskottet. Det finns också en risk för framtida förändringar av skattelagstiftningen som kan påverka möjligheten att utnyttja det ackumulerade skattemässiga underskottet i Bolaget.

Årsstämma 2018

Årsstämman kommer att äga rum den 16 maj 2018 kl 14.00 CET på Advokatfirman Lindahls kontor på Vaksalagatan 10 i Uppsala. Information om årsstämman tillgängliggörs bland annat på www.chromogenics.com

Förslag till utdelning

Med hänsyn till bolagets resultat, finansiella ställning och behov av kapital till tillväxt, föreslår styrelsen att ingen utdelning skall lämnas för räkenskapsåret 2017.

Aktiekapital

På en extra bolagsstämma den 12 januari 2017 togs beslut om en sammanläggning 2:1. I mars genomfördes en nyemission om 117,3 MSEK som tillförde bolaget 13 800 000 nya aktier och 13 921 312 teckningsoptioner (TO1), varav en delregistrering hos bolagsverket genomfördes den 20 mars 2017 och den slutliga registreringen den 7 april 2017. Varje fyra teckningsoptioner (TO1) ger rätt till att teckna en ny aktie till 10,20 SEK under perioden 1-31 maj 2018. Både aktier och teckningsoptioner (TO1) handlas på Nasdaq First North Stockholm sedan 23 mars 2017.

Per den 31 december 2017 uppgick aktiekapitalet 4 642 865 SEK fördelat på 23 214 326 aktier, vardera med ett kvotvärde om 0,2 SEK. På en extra bolagsstämma den 15 december 2017 togs beslut om en företrädesemission som genomfördes i januari 2018 och tillförde bolaget cirka 33 MSEK före emissionskostnader. Emissionen tillförde bolaget 18 974 669 aktier och 18 974 669 teckningsoptioner (TO2). En teckningsoption (TO2) ger rätt till att teckna en ny aktie till 3,50 SEK under perioden 10-31 januari 2020. Som resultat av emissionen har teckningsoptionerna (TO1), från börsintroduktionen i mars 2017, omräknats så att varje teckningsoption berättigar till teckning av 0,26 aktier till en teckningskurs om 9,87 SEK under perioden 1-31 maj 2018.

Efter emissionen som registrerades hos bolagsverket 21 februari 2018 uppgick aktiekapitalet till 8 437 799 SEK fördelat på 42 188 995 aktier, vardera med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

Förslag till behandling av resultat

Till årsstämmans förfogande står följande medel

<i>belopp i SEK</i>	
Överkursfond	321 582 773
Balanserade medel	-261 810 386
Årets förlust	-57 220 794
	2 551 593
Styrelsen föreslår att i ny räkning överförs	2 551 593
	2 551 593

Övrig information

Flerårsjämförelse

Uppgifterna i flersårsöversikten har inte påverkat värderingen vid övergång till K3-regelverket räkenskapsåret 2013.

<i>belopp i TSEK</i>	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	6 857	3 042			
Resultat efter finansiella poster	-57 221	-49 486	-43 536	-31 789	-37 403
Balansomslutning	71 410	34 717	45 023	58 091	68 639
Medelantal anställda, st	13	18	17	17	16
Soliditet, %	neg	neg	neg	13,6	41,4

Nyckeltalsdefinitioner framgår av not 1.

Under 2016 levererade bolaget sina första ordrar.

Aktien

På en extra bolagsstämma den 12 januari 2017 togs beslut om en sammanläggning 2:1.

I mars genomfördes en nyemission om 117,3 MSEK som tillförde bolaget 13 800 000 nya aktier och 13 921 312 teckningsoptioner, varav en delregistrering hos bolagsverket genomfördes den 20 mars 2017 och den slutliga registreringen den 7 april 2017. Varje fyra (4) teckningsoptioner ger rätt till att teckna en (1) ny aktie till 10,20 SEK under perioden 1-31 maj 2018. Både aktier och teckningsoptioner handlas på Nasdaq First North Stockholm sedan 23 mars 2017.

Per den 31 december 2017 uppgick aktiekapitalet till 4 642 865 SEK fördelat på 23 214 326 aktier, vardera med ett kvotvärde om 0,2 SEK. Det redovisade egna kapitalet uppgick till 7,5 MSEK per den 31 december 2017, jämfört med -36,0 MSEK per den 31 december 2016.

Under januari 2018 genomfördes en företrädesemission som tillförde bolaget cirka 33 MSEK före emissionskostnader och cirka 25 MSEK efter emissionskostnader. Emissionen tillförde bolaget 18 974 669 aktier och 18 974 669 teckningsoptioner (TO2).

En (1) teckningsoption (TO2) ger rätt till att teckna en (1) ny aktie till 3,50 SEK under perioden 10-31 januari 2020. Som resultat av emissionen har teckningsoptionerna (TO1), från börsintroduktionen i mars 2017, omräknats så att varje teckningsoption berättigar till teckning av 0,26 aktier till en teckningskurs om 9,87 SEK under perioden 1-31 maj 2018.

Efter emissionen, per den 21 februari 2018, uppgår aktiekapitalet till 8 437 799 SEK fördelat på 42 188 995 aktier, vardera med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

Aktien är noterad på Nasdaq First North Stockholm sedan 23 mars 2017 med G&W Fondkommission som Certified Adviser. Aktiens kortnamn är CHRO, ISIN-kod: SE0009496268. Teckningsoptionernas kortnamn är CHRO TO1, ISIN-kod SE0009554470 och CHRO TO2, ISIN-kod: SE0010662395. Bolagets Legal Entity Identifier (LEI) kod är 549300ULKN252K60BG25.

Ägarförhållanden

Per den 31 december 2017 uppgick antalet aktieägare i ChromoGenics till cirka 2 000. De största aktieägarna i Bolaget framgår av tabellen nedan.

AKTIEÄGARE PER 31 DECEMBER 2017	ANTAL AKTIER	INNEHAV %
K-svets Venture AB	5 112 350	22,0 %
New Energy Solutions II K/S	4 481 468	19,3 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	690 321	3,0 %
Bengt Josefsson Utveckling AB	558 800	2,4 %
Volvo Group Venture Capital	504 467	2,2 %
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	388 204	1,7 %
Handelsbanken Liv	361 425	1,6 %
Castab AB	354 555	1,5 %
Danske Bank	300 001	1,3 %
Danske Bank International S.A./CLIENT	300 000	1,3 %
Övriga	10 162 735	43,8 %
Totalt antal	23 214 326	100,0 %

Källa: Euroclear AB

Finansiella rapporter

Resultaträkning

<i>belopp i TSEK</i>	NOT	2017	2016
Nettoomsättning	3	6 857	3 042
Kostnader för sålda varor och tjänster		-29 375	-14 974
Bruttoresultat		-22 518	-11 932
Försäljningskostnader		-11 033	-5 548
Administrationsomkostnader		-9 506	-6 202
Forsknings- och utvecklingskostnader		-14 147	-26 053
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	3, 4	194	441
Rörelseresultat	5, 6, 7, 8	-57 010	-49 294
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter		0	0
Räntekostnader		-211	-193
Summa resultat från finansiella poster		-211	-193
Resultat efter finansiella poster		-57 221	-49 486
Årets förlust		-57 221	-49 486
Genomsnittligt antal aktier före utspädning, st ¹		18 067 042	6 511 604
Utestående aktier före utspädning, st ¹		18 067 042	6 511 604
Utestående optioner, st ¹	5	13 936 932	15 621
Resultat per aktie före utspädning, SEK ¹		-3,17	-7,60

¹ Omräknad efter genomförd sammanläggning av aktier 2:1 som registrerades i januari 2017. Under första kvartalet 2017 genomfördes en nyemission som tillförde bolaget 13 800 000 nya aktier och 13 921 312 teckningsoptioner, varav 12 677 040 aktier och teckningsoptioner registrerades hos Bolagsverket den 20 mars 2017 och 1 122 960 aktier och 1 244 272 optioner slutregistrerades hos Bolagsverket den 7 april 2017.

Balansräkning

<i>belopp i TSEK</i>	NOT	2017-12-31	2016-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Patent samt liknande rättigheter	9	3 696	3 950
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	9	6 365	9 149
		10 061	13 099
<u>Materiella anläggningstillgångar</u>			
Förbättringsarbeten på annans fastighet	10	3 146	4 332
Maskiner och andra tekniska anläggningar	10	4 412	6 029
Inventarier, verktyg och installationer	10	286	292
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	10	981	0
		8 825	10 653
Summa anläggningstillgångar		18 886	23 752
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Pågående arbete för annans räkning		6 124	0
<u>Kortfristiga fordringar</u>			
Kundfordringar		1 981	319
Aktuella skattefordringar		0	308
Övriga kortfristiga fordringar		3 097	751
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	11	2 860	1 070
		7 938	2 448
Kassa och bank		38 462	8 516
Summa omsättningstillgångar		52 524	10 965
Summa tillgångar		71 410	34 717

Balansräkning

<i>belopp i TSEK</i>	NOT	2017-12-31	2016-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	5, 12		
<u>Bundet eget kapital</u>			
Aktiekapital		4 643	1 883
Fond för utvecklingsutgifter		298	298
		4 941	2 181
<u>Fritt eget kapital</u>			
Överkursfond		321 582	223 620
Balanserat resultat		-261 810	-212 324
Årets förlust		-57 221	-49 486
		2 551	-38 190
Summa eget kapital		7 492	-36 009
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	13	49 327	49 670
Summa långfristiga skulder		49 327	49 670
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		7 427	2 076
Skatteskulder		105	0
Skulder till aktieägare	15	0	14 000
Övriga kortfristiga skulder		1 097	363
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	14	5 962	4 617
Summa kortfristiga skulder		14 591	21 056
Summa eget kapital och skulder		71 410	34 717

Förändringar i eget kapital

<i>belopp i TSEK</i>	AKTIEKAPITAL	FOND FÖR UTVECKL. UTGIFTER	ÖVERKURSFOND	BALANSERAT- OCH ÅRETS RESULTAT	SUMMA EGET KAPITAL
Eget kapital 2015-12-31	26 515	0	200 535	-237 559	-10 509
Nedsättning av aktiekapital	-25 533	-	-	25 533	-
Nyemissioner	900	-	23 120	-	24 020
Återförd registrering av optioner	-	-	-35	-	-35
Fond för utvecklingsutgifter	-	298	-	-298	-
Årets resultat	-	-	-	-49 485	-49 485
Eget kapital 2016-12-31	1 882	298	223 620	-261 809	-36 009
Nyemissioner	2 761	-	114 839	-	117 600
Emissionskostnader	-	-	-16 877	-	-16 877
Årets resultat	-	-	-	-57 221	-57 221
Eget kapital 2017-12-31	4 643	298	321 582	-319 031	7 492

Kassaflödesanalys

<i>belopp i TSEK</i>	2017	2016
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-57 010	-49 293
Finansiella kostnader och intäkter	-211	-193
Avskrivningar och nedskrivningar	6 178	7 300
Aktiveringar av utvecklingskostnader	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-51 043	-42 186
Ökning/minskning varulager	-6 123	1 146
Ökning/minskning kundfordringar	-1 662	-319
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar	-3 828	260
Ökning/minskning leverantörsskulder	5 351	424
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder	1 841	768
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-55 464	-39 906
Investeringsverksamheten		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	0	-313
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-1 313	-166
Sålda materiella anläggningstillgångar	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 313	-480
Finansieringsverksamheten		
Nyemission	77 723	24 022
Upptagna lån	9 000	14 000
Återförd registrering av optioner	0	-35
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	86 723	37 987
Årets kassaflöde	29 946	-2 399
Likvida medel vid årets början	8 516	10 915
Likvida medel vid årets slut	38 462	8 516

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

ChromoGenics årsredovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade i jämförelse med föregående år.

Resultaträkningen redovisas per funktion.

Utländska valutor

Tillgångar och skulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

Soliditet

Soliditet beräknas eget kapital / balansomslutning.

Intäkter

Försäljning av varor redovisas vid leverans av produkter till kunden, i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljning redovisas netto efter moms, rabatter och kursdifferenser vid försäljning i utländsk valuta.

Ränteutgifter som intjänats intäktsredovisas i enlighet med effektiv avkastning.

Lånekostnader

I Bolaget redovisas samtliga lånekostnader som kostnader i den period till vilken de hänförs.

Inkomstskatter

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt, samt andel i intressebolags skatt.

Skatteskulder/-fordringar värderas till vad som enligt företagets bedömning skall erläggas till eller erhållas från Skatteverket. Bedömningen görs enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade eller som är aviserade och med stor säkerhet kommer att fastställas.

För poster som redovisas i resultaträkningen, redovisas även därmed sammanhängande skatteeffekter i resultaträkningen. Skatteeffekter av poster som redovisas direkt mot eget kapital, redovisas mot eget kapital.

Mot bakgrund av att bolaget historiskt inte redovisat skattemässiga överskott och att det föreligger en viss osäkerhet när det uppstår skattemässiga överskott redovisas ingen uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdragen i resultat- och balansräkningarna.

Det totala utnyttjade underskottet uppgår till 386 269 KSEK (327 498 KSEK).

Immateriella tillgångar

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning kostnadsförs omedelbart. Utgifter avseende utvecklingsprojekt (hänförliga till konstruktion och test av nya eller förbättrade produkter) balanseras i Bolaget som immateriella tillgångar i den omfattning som dessa utgifter förväntas generera framtida ekonomiska fördelar. Övriga utvecklingsutgifter kostnadsförs i takt med att de uppkommer. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts balanseras inte som tillgång i senare perioder.

Utvecklingskostnader som balanserats skrivs av linjärt över den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo och från den tidpunkt då kommersiell produktion påbörjas. Avskrivningstiden uppgår till 5 år.

Patent samt liknande rättigheter

Utgifter för förvärvade patent balanseras och skrivs av linjärt över dess avtalsreglerade nyttjandetid som beräknas till 20 år.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. Utgifter för förbättringar av tillgångars prestanda, utöver ursprunglig nivå, ökar tillgångens redovisade värde. Utgifter för reparation och underhåll redovisas som kostnader. Vissa lånekostnader aktiveras, se avsnitt om lånekostnader.

I bolaget redovisas samtliga lånekostnader som kostnader i den period de uppkommer.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Avskrivningarna fördelas per funktion baserat på användning.

Linjär avskrivningsmetod används för samtliga typer av materiella tillgångar. Följande avskrivningstider tillämpas:

Förbättringsarbeten på annans fastighet	5 år	Hyreskontraktets längd
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5 år	
Inventarier, verktyg och installationer	5 år	

Nedskrivningar

När det finns en indikation på att en tillgång eller en grupp av tillgångar minskat i värde görs en bedömning av dess redovisade värde. I de fall det redovisade värdet överstiger det beräknade återvinningsvärdet skrivs det redovisade värdet omedelbart ner till detta återvinningsvärde.

Statliga stöd

Statliga stöd redovisas till verkligt värde när det finns rimlig säkerhet att stödet kommer att erhållas och att bolaget kommer att uppfylla alla därmed sammanhängande villkor.

Statligt stöd som hänför sig till förväntade kostnader redovisas som förutbetalda intäkter. Stödet intäktsförs i den period då de kostnader uppkommer som det statliga stödet är avsett att kompensera.

Statliga stöd för anskaffning av materiella anläggningstillgångar reducerar tillgångens redovisade värde.

Leasingavtal

Samtliga leasingavtal, oavsett om de är finansiella eller operationella, redovisas som hyresavtal (operationella leasingavtal). Leasingavgiften kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Finansiella anläggningstillgångar

Finansiella tillgångar som är avsedda för långsiktigt innehav redovisas till anskaffningsvärde. Har en finansiell anläggningstillgång på balansdagen ett lägre värde än det bokförda värdet skrivs tillgången ner till detta lägre värde om det kan antas att värdenedgången är bestående.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, andra finansiella fordringar, kundfordringar, leverantörsskulder, leasingskulder och låneskulder.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra kundfordringar.

Värdepapper och finansiella fordringar

Värdepapper och finansiella fordringar som är anskaffade med avsikt att innehas långsiktigt redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde minskat med eventuell reservering för värdeminskning.

Värdepapper som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Alla transaktioner med värdepapper redovisas på likviddagen.

Låneskulder

Låneskulder redovisas initialt till erhållet belopp efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som skall återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden såsom räntekostnad eller ränteintäkt över lånets löptid. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som skall återbetalas.

Upphörande av redovisning av finansiella skulder sker först när skulderna har reglerats genom återbetalning eller att dessa efterskänkts.

Alla transaktioner redovisas på likviddagen.

Transaktionsexponering

Kundfordringar och leverantörsskulder i utländsk valuta värderas till balansdagens kurser.

Varulager

För varor under tillverkning och färdiga varor inkluderar anskaffningsvärdet, råmaterial och direkt lön. Lägsta värdesprincip utav nettoförsäljningsvärde och anskaffningsvärde tillämpas.

Ersättningar till anställda

Pensionsförpliktelser

Inom Bolaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en separat juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Bolagets resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas.

NOT 2 UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

ChromoGenics gör uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. I december gjordes en avsättning om 2,3 MSEK relaterad till omleveranser till ett par av de första kommersiella projekten inom bolaget. I övrigt har det inte gjorts några uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande år.

NOT 3	INTÄKTERNAS FÖRDELNING	2017	2016
<i>belopp i TSEK</i>			
I nettoomsättningen ingår intäkter från:			
	Varor	6 856	3 042
	Summa	6 856	3 042
I övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader ingår intäkter och kostnader från:			
	Valutakursdifferenser	117	61
	Övriga sidointäkter	109	0
	Avytttrade maskiner och inventarier	-129	0
	Försäkringsersättning	97	381
	Summa	194	441

NOT 4	VALUTAKURSDIFFERENSER	2017	2016
<i>belopp i TSEK</i>			
I övriga rörelseintäkter ingår valutakursdifferenser avseende rörelsefordringar, rörelseskulder samt på placeringar enligt följande:			
Valutakursdifferenser av rörelsekaraktär:			
	Valutakursvinster	311	117
	Valutakursförluster	-194	-56
Summa		117	61

NOT 5 OPTIONSPROGRAM

TILLDELNINGS-DATUM	FÖRFALLO-DATUM	TOTALT ANTAL OPTIONER	FÖRVÄRVS-KURS KR	LÖSENPRIS KR	UTESTÅENDE OPTIONER, IB			UTESTÅENDE OPTIONER, UB
					2017-01-01	INLÖSTA	FÖRFALLNA	2017-12-31
2015-02-16	2019-12-31	7 657	0,00	5,40	7 657	0	0	7 657
2015-07-23	2020-06-30	7 963	0,00	5,40	7 963	0	0	7 963
Totalt					15 620	0	0	15 620

Samtliga optioner är omräknade efter omvänd split 2:1 som registrerades i januari 2017.

Båda optionsprogrammen ingår i unit-emission med rätt att teckna en aktie och en teckningsoption, riktad till nyckelpersoner inom bolaget och vissa ägare.

TILLDELNINGS-DATUM	FÖRFALLO-DATUM	TOTALT ANTAL OPTIONER	FÖRVÄRVS-KURS KR	LÖSENPRIS KR	UTESTÅENDE OPTIONER, IB			UTESTÅENDE OPTIONER, UB
					2017-01-01	INLÖSTA	FÖRFALLNA	2017-12-31
2017-03-02 ¹	2018-05-31	13 921 312	0,00	10,20	0	0	0	13 921 312
Totalt per 31 dec 2017								13 921 312

¹ Teckningsoptionerna tillkom vi nyemission genomförd under första kvartalet 2017 i samband med en börsintroduktion. Varje fyra (4) teckningsoptioner ger rätt att teckna en (1) ny aktie i ChromoGenics till emissionskursen 10,20 SEK per aktie under perioden 1-31 maj 2018. Teckningsoptionerna handlas på Nasdaq First North Stockholm sedan 23 mars 2017. Som resultat av emissionen genomförd i januari 2018 har teckningsoptionerna (TO1) omräknats så att varje teckningsoption berättigar till teckning av 0,26 aktier till en teckningskurs om 9,87 SEK under perioden 1-31 maj 2018.

TILLDELNINGS-DATUM	FÖRFALLO-DATUM	TOTALT ANTAL OPTIONER	FÖRVÄRVS-KURS KR	LÖSENPRIS KR	UTESTÅENDE OPTIONER, IB			UTESTÅENDE OPTIONER, UB
					2018-01-01	INLÖSTA	FÖRFALLNA	2018-02-21
2017-03-02	2018-05-31	13 921 312	0,00	9,87	13 921 312	0	0	13 921 312
2018-01-26 ²	2020-01-31	18 974 669	0,00	3,50	0	0	0	18 974 669
Totalt per 21 feb 2018								32 895 981

² Teckningsoptionerna tillkom vid företrädesemission genomförd under januari 2018. 18 974 669 teckningsoptioner (TO2) registrerades hos Bolagsverket den 21 februari 2018. En (1) teckningsoption (TO2) ger rätt till att teckna en (1) ny aktie till 3,50 SEK under perioden 10-31 januari 2020.

NOT 6	AVSKRIVNINGAR	2017	2016
<i>belopp i TSEK</i>			
	Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-6 178	-6 336
	Nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	0	-964
		-6 178	-7 300

NOT 7	OPERATIONELLA LEASINGKOSTNADER	2017	2016
<i>belopp i TSEK</i>			
	Nominella värdet av framtida minimileasingavgifter, avseende icke uppsägningsbara leasingavtal fördelar sig enligt följande:		
	Förfaller till betalning inom ett år	3 012	2 724
	Förfaller till betalning senare än ett men inom 5 år	4 805	7 265
		7 817	9 989
	Leasingkostnader och leasingintäkter avseende operationella leasingavtal uppgår under året till följande:		
	Leasingkostnader	2 324	2 179

Ett operationellt leasingavtal avseende nyttjandet av lokaler i fastigheten Librobäck 19:2 har tecknats 2015-07-01 och löper t.o.m. 2020-06-30 och ett avtal för utökning av lokalen har tecknats 2017-12-15 och löper t.o.m. 2020-12-14. Om kontrakten inte sägs upp under avtalsperioden förlängs avtalet varje gång med tre år. Storleken på de framtida leasingavgifterna för de hyrda lokalerna påverkas av utvecklingen av konsumentprisindex.

NOT 8 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

2017	GRUNDLÖN / STYRELSEARVODE	RÖRLIG ERSÄTTNING	ÖVRIGA FÖRMÅNER	PENSIONS- KOSTNADER	ÖVRIGA ERSÄTTNINGAR	TOTAL
<i>belopp i TSEK</i>						
Styrelseordförande, Anders Brännström ¹	133					133
Styrelseledamot, Claes-Göran Granqvist					180	180
Styrelseledamot, Jerker Lundgren, Mari Broman, Peter Gustafson ¹	250				107	357
VD, Thomas Almesjö	1 805	180		444		2 429
Övriga ledande befattningshavare	4 217	205	92	790		5 304
Övriga anställda	5 202	156		400		5 758
Total	11 607	541	92	1 634	287	14 161
Sociala avgifter enligt lag och avtal						3 964
Total						18 125

¹ Styrelseledamöter har rätt att fakturera via bolag eller enskild firma med tillkommande sociala avgifter. Oavsett tillvägagångssätt, så är det kostnadsneutralt för bolaget.

Årsstämman 2017 beslutade att arvode ska utgå med 100 000 SEK för ordinarie ledamot och 150 000 SEK för styrelseordföranden, under förutsättning att personen inte är:

1. Anställd i bolaget, 2. Grundare eller huvudägare i bolaget, 3. Utsedd av eller närstående till grundare eller huvudägare i bolaget.

2016	GRUNDLÖN / STYRELSEARVODE	RÖRLIG ERSÄTTNING	ÖVRIGA FÖRMÅNER	PENSIONS- KOSTNADER	ÖVRIGA ERSÄTTNINGAR	TOTAL
<i>belopp i TSEK</i>						
Styrelseordförande, Anders Brännström ¹	116					116
Styrelseledamot, Claes-Göran Granqvist					180	180
VD, Thomas Almesjö	1 646			392		2 038
Övriga ledande befattningshavare ²	3 480		91	565		4 136
Övriga anställda	7 028			556		7 584
Total	12 303		91	1 513	180	14 054
Sociala avgifter enligt lag och avtal						4 177
Total						18 231

¹ Styrelseledamöter har rätt att fakturera via bolag eller enskild firma med tillkommande sociala avgifter. Oavsett tillvägagångssätt, så är det kostnadsneutralt för bolaget.

² En ny ledningsgrupp utsågs november 2016.

Årsstämman 2016 beslutade att arvode ska utgå med 50 000 SEK för ordinarie ledamot och 100 000 SEK för styrelseordföranden, under förutsättning att personen inte är:

1. Anställd i bolaget, 2. Grundare eller huvudägare i bolaget, 3. Utsedd av eller närstående till grundare eller huvudägare i bolaget.

NOT 8 FORTS. ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

STYRELSELEDAMÖTER OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE	2017	2016
Antal styrelseledamöter på balansdagen		
Män	5	4
Kvinnor	1	0
Totalt	6	4
Antal verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare på balansdagen		
Män	4	5
Kvinnor	2	1
Totalt	6	6

Under november 2016 ändrades ledningsgruppen, då två personer utgick och en person tillkom.

Under november 2017 ändrades ledningsgruppen då en person tillkom. Vid slutet av året bestod ledningsgruppen av 4 män och 2 kvinnor, vilka presenteras på sid 49.

MEDELANTAL ANSTÄLLDA	2017	2016
Män	9	13
Kvinnor	4	5
Totalt	13	18

NOT 9 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

<i>belopp i TSEK</i>	PATENT SAMT LIKANDE RÄTTIGHETER	BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGARBETE	SUMMA IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR
Per 1 januari 2016			
Anskaffningsvärde eller omvärderat belopp	5 564	14 885	20 449
Akkumulerade avskrivningar	-1 634	-1 987	-3 621
Akkumulerade nedskrivningar	0	0	0
Redovisat värde	3 930	12 898	16 828
Räkenskapsåret 2016			
Ingående redovisat värde	3 930	12 898	16 828
Anskaffningar	313	0	313
Avskrivningar	-293	-2 784	-3 077
Nedskrivningar	0	-964	-964
Utgående redovisat värde	3 950	9 149	13 099
Per 31 december 2016			
Anskaffningsvärde eller omvärderat belopp	5 877	14 885	20 762
Akkumulerade avskrivningar	-1 927	-4 771	-6 698
Akkumulerade nedskrivningar	0	-964	-964
Redovisat värde	3 950	9 149	13 099
Räkenskapsåret 2017			
Ingående redovisat värde	3 950	9 149	13 099
Anskaffningar	41	0	41
Avskrivningar	-295	-2 785	-3 080
Nedskrivningar	0	0	0
Utgående redovisat värde	3 696	6 365	10 061
Per 31 december 2017			
Anskaffningsvärde eller omvärderat belopp	5 918	14 885	20 803
Akkumulerade avskrivningar	-2 222	-7 556	-9 778
Akkumulerade nedskrivningar	0	-964	-964
Redovisat värde	3 696	6 365	10 061

NOT 10 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	FÖRBÄTTRINGS- ARBETEN PÅ ANNANS FASTIGHET	MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR	INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER	PÅGÅENDE NYANLÄGGNINGAR OCH FÖRSKOTT AVSEENDE MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR	SUMMA MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR
<i>belopp i TSEK</i>					
Per 1 januari 2016					
Anskaffningsvärde eller omvärderat belopp	7 922	33 500	1 073	0	42 495
Ackumulerade avskrivningar	-2 372	-24 820	-738	0	-27 930
Ackumulerade nedskrivningar	-70	-748	0	0	-818
Redovisat värde	5 480	7 932	335	0	13 747
Räkenskapsåret 2016					
Ingående redovisat värde	5 480	7 932	335	0	13 747
Anskaffningar	37	51	77	0	165
Avskrivningar	-1 185	-1 953	-121	0	-3 259
Nedskrivningar	0	0	0	0	0
Utgående redovisat värde	4 332	6 029	292	0	10 653
Per 31 december 2016					
Anskaffningsvärde eller omvärderat belopp	7 959	33 551	1 150	0	42 660
Ackumulerade avskrivningar	-3 557	-26 773	-859	0	-31 189
Ackumulerade nedskrivningar	-70	-748	0	0	-818
Redovisat värde	4 332	6 029	292	0	10 653
Räkenskapsåret 2017					
Ingående redovisat värde	4 332	6 029	292	0	10 653
Anskaffningar	0	187	94	981	1 262
Avskrivningar	-1 186	-1 805	-99	0	-3 090
Nedskrivningar	0	0	0	0	0
Utgående redovisat värde	3 146	4 412	286	981	8 825
Per 31 december 2017					
Anskaffningsvärde eller omvärderat belopp	7 959	33 738	1 244	981	43 922
Ackumulerade avskrivningar	-4 743	-28 578	-958	0	-34 279
Ackumulerade nedskrivningar	-70	-748	0	0	-818
Redovisat värde	3 146	4 412	286	981	8 825

NOT 11	FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER	2017-12-31	2016-12-31
<i>belopp i TSEK</i>			
	Förutbetalda hyror	666	655
	Förutbetalda försäkringspremier	263	213
	Förutbetalda emissionskostnader	1 661	0
	Övriga poster	270	202
		2 860	1 070

NOT 12 AKTIEKAPITAL

ÅR	HÄNDELSE	ANTAL AKTIER	TOT ANTAL AKTIER	NOMINELLT VÄRDE SEK	AKTIEKAPITAL SEK	ÖVER-KURSFOND	RESERV-FOND	REGISTRERINGS-DATUM
2016	Nyemission	3 703 704	13 524 182	0,1	1 352 418	9 629 631		2016-06-10
2016	Nyemission	1 400 397	14 924 579	0,1	1 492 458	3 641 032		2016-06-15
2016	Nyemission	2 921 472	17 846 051	0,1	1 784 605	7 595 827		2016-11-16
2016	Nyttjande av optioner	982 602	18 828 653	0,1	1 882 865	2 554 765		2016-11-17
2017	2:1 omvänd split	-9 414 327	9 414 326	0,2	1 882 865			2017-01-20
2017	Nyemission	12 677 040	22 091 366	0,2	4 418 273	105 219 432		2017-03-20
2017	Nyemission	1 122 960	23 214 326	0,2	4 642 865	9 320 568		2017-04-07
Totalt 2017-12-31			23 214 326	0,2	4 642 865	321 582 773		
2018	Företrädesemission	18 974 669	42 188 995	0,2	8 437 799	29 410 737		2018-02-21
Totalt 2018-02-21			42 188 995	0,2	8 437 799	350 993 510		

Aktieutveckling under året

Den 12 januari 2017 på en extra bolagsstämma togs beslut om en omvänd split 2:1, vilken registrerades den 20 januari 2017. Per den 31 januari 2017 uppgick totalt antal aktier till 9 414 326 motsvarande ett aktiekapital om 1 882 865,30 SEK med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

I februari 2017 inför ett offentliggörande av ett Prospekt togs beslut om nyemission om totalt 13 800 000 aktier och 13 921 312 teckningsoptioner. Huvudägarna gjorde en förinbetalning i december 2016 om totalt 9 MSEK och i januari 2017 om totalt 9 MSEK. Nyemissionen delregistrerades den 20 mars 2017 och slutregistrerades den 7 april 2017.

Per den 31 december 2017 uppgick totalt antal aktier till 23 214 326 motsvarande ett aktiekapital om 4 642 865 SEK med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

I januari 2018 genomfördes en 1-1 företrädesemission till en kurs om 1,75 SEK/unit. Emissionen tillförde bolaget 18 974 669 nya aktier. Företrädesemissionen registrerades den 21 februari 2018. Per den 21 februari 2018 uppgick totalt antal aktier till 42 188 995 motsvarande ett aktiekapital om 8 437 799 SEK med ett kvotvärde om 0,2 SEK.

NOT 13	RÄNTEBÄRANDE SKULDER	2017-12-31	2016-12-31
<i>belopp i TSEK</i>			
<u>Långfristiga skulder</u>			
	IUC Södertälje i Mälardalen AB ¹	120	120
	Energimyndigheten ²	800	800
	Energimyndigheten ³	48 407	48 750
	Summa långfristiga räntebärande skulder	49 327	49 670
<u>Kortfristiga skulder</u>			
	Energimyndigheten ³	343	0
	Summa kortfristiga räntebärande skulder	343	0

Förfallotider

Samtliga långfristiga skulder har villkorad återbetalningsskyldighet.

¹ Lån med villkorad återbetalningsskyldighet. Återbetalningen sker i form av royalty med 5 % räknat på influtet kapital från försäljningen av den affärsverksamhet som blir följden av utvecklingsprojektet minus mervärdesskatt, eventuella provisioner och frakter. Maximalt återbetalningsbelopp beräknas som lånet uppräknat med 1,5 % över Riksbankens referensränta per år under tio år räknat från första betalningen.

² Lån med villkorad återbetalningsskyldighet. Återbetalning sker med 4 % av nettofakturerat belopp vid tillverkning och/eller försäljning i egen regi av varor och/eller tjänster som enligt Energimyndigheten är hänförliga till projektet och dess resultat. Om intäkterna avser licensersättning ska amortering ske med 10 % av uppkomna ersättningar. Lånet löper räntefritt fram till fastställd slutrapportering. Därefter löper lånet med en ränta på 6 % över Riksbankens referensränta. Räntan erläggs i efterskott var sjätte månad med början sex månader efter fastställd slutrapportdag.

³ Lån med villkorad återbetalningsskyldighet. Återbetalning sker med 5 % av nettofakturerat belopp vid tillverkning och/eller försäljning i egen regi av varor eller tjänster (inklusive uthyrning), som enligt Energimyndighetens bedömning är hänförliga till projektet ConverLight® och dess resultat. Med nettofakturerat belopp avses fakturerat belopp exklusive tull, moms frakt och dyligt. Om intäkterna avser licensersättning ska amortering ske med 35 % av uppkomna ersättningar. Amorteringskyldigheten uppkommer först när nettofakturering eller licensersättning, hänförliga till projektet, uppkommer. Amortering skall då ske årligen den sista dagen i den nionde månaden efter räkenskapsårets utgång, med början året efter det räkenskapsår under vilket amorteringskyldighet har uppkommit. Lånet löper räntefritt fram till att amortering av lånet påbörjats. Därefter löper lånet med en ränta på 6 % över Riksbankens referensränta. Räntan erläggs i efterskott var tredje månad med början tre månader efter att amortering av lånet påbörjats.

Villkorslånet får elimineras vid upprättande av en kontrollbalansräkning enligt låneavtalet och reglerna i aktiebolagslagen (25:14).

NOT 14	UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER	2017-12-31	2016-12-31
<i>belopp i TSEK</i>			
	Upplupna löner	853	742
	Upplupna pensioner	0	81
	Upplupna semesterlöner	812	797
	Upplupna sociala avgifter	494	779
	Upplupen särskild löneskatt	0	353
	Upplupna kostnader för omleveranser	2 305	0
	Övriga poster	1 498	1 866
	Summa	5 962	4 617

NOT 15	STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE	2017-12-31	2016-12-31
<i>belopp i TSEK</i>			
	Företagsinteckningar ¹	0	5 000
	Spärrade bankmedel ²	50	0
	Summa ställda säkerheter	50	5 000

¹ I samband med nyemissionen 2017 konverterades ett lån till aktier. I samband återlämnades företagsinteckningarna utsälda till K-Svets Venture AB om 5 MSEK.

² I samband med börsintroduktionen mars 2017 spärrades bankmedel om 50 TSEK till Euroclear.

NOT 16 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Mellanhavanden mellan bolaget och bolagets huvudägare

I juli 2016 togs ett lån upp om 5 MSEK från K-Svets Venture AB med 5 % ränta. Lånet kvittades till aktier vid nyemissionen som slutfördes i början av mars 2017.

I december 2016 skrevs avtal om bryggglån för att finansiera bolaget för tiden fram till en planerad nyemission inför en notering på Nasdaq First North. Bryggglånen finansierades av huvudägarna K-Svets Venture AB och New Energy Solutions II K/S med 9,0 MSEK vardera, med hälften utbetalt i december 2016 och hälften utbetalt i slutet av januari 2017. Lånen löpte med 5 % ränta. Lånen och ränta kvittades till aktier vid nyemissionen som slutfördes i början av mars 2017.

Mellanhavanden mellan bolaget och styrelsens ledamöter

Claes-Göran Granqvist fakturerar bolaget konsultarvode om 15 000 SEK per månad, totalt 180 000 SEK för perioden januari-december 2017.

Peter Gustafson har via eget bolag fakturerat ChromoGenics konsultarvode om totalt 107 420 SEK för extra konsultation vid finansiering/emission under perioden oktober-december 2017.

- ChromoGenics har tillförts cirka 33 MSEK brutto i samband med den företrädesemission som avslutades i januari 2018 och säkrar därmed finansiering för minst 12 månader inför bolagets satsning på offensiv marknadsexpansion. Efter emissionen uppgår totalt antal aktier och röster till 42 188 995.
- Poul Erik Schou-Pedersen frånträdde styrelsen den 31 januari 2017 på egen begäran för att gå in i en operativ roll som CEO för ett danskt bolag och därmed inte längre kan avsätta tid.

Underskrifter

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas
årsstämman 16 maj 2018 för fastställelse.

Uppsala 21 mars 2018

Anders Brännström
Styrelseordförande

Claes-Göran Granqvist

Jerker Lundgren

Mari Broman

Peter Gustafson

Thomas Almesjö
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats 21 mars 2018.
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Leonard Daun
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Niclas Bergenmo
Auktoriserad revisor



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i ChromoGenics AB, org.nr 556630-1809

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för ChromoGenics AB för år 2017. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 19-44 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av bolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till ChromoGenics AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-18. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta

verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ än att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisornämndens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för ChromoGenics AB för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till ChromoGenics AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation

är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget,
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med årsredovisningslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsnämndens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uppsala den 21 mars 2018

Leonard Daun
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Niclas Bergenmo
Auktoriserad revisor

Styrelsen



Anders Brännström

Ph.D. (Född 1945)

Styrelseordförande sedan juni 2010

UTBILDNING: Ph. D från Chalmers Tekniska Högskola. Civilekonom från Göteborgs Universitet. **TIDIGARE UPPDRAG:** VD Volvo Technology Transfer AB, medlem av koncernledningen i SKF AB, VD för start-up bolag. VD Götaverken Energy AB m. m. **ÖVRIGA UPPDRAG:** Styrelseordförande

Icomera AB, Micvac AB, Kvarnstrands Verktyg AB, Zeropoint Technologies AB, Luxbright AB, Revibe AB, Volvos Forsknings- och Utbildningsstiftelser samt ledamot Blue Mobile Systems AB, USC AB. **ANTAL AKTIER:** 277 573 (egna och via bolaget Ergonor AB).



Claes-Göran Granqvist

Prof. Em. (Född 1946)

Styrelseledamot sedan februari 2003

UTBILDNING: Tekn. Dr. och Ph.D. h.c. **TIDIGARE UPPDRAG:** Professor i fasta tillståndets fysik vid Uppsala universitet och en av grundarna av ChromoGenics. 30+ års erfarenhet, inkluderande mer än 550 vetenskapliga publikationer och många böcker. Världsledande position inom

elektrokromismforskningen. **ÖVRIGA UPPDRAG:** Seniorprofessor i fasta tillståndets fysik vid Uppsala universitet. Medlem av Vetenskapsakademien och Ingenjörsvetenskapsakademien. Fellow vid International Society of Optical Engineering, medlem av flera lärda sällskap samt mottagare av priser och utmärkelser. **ANTAL AKTIER:** 9 019.



Peter Gustafson

(Född 1960)

Styrelseledamot sedan maj 2017

UTBILDNING: Civilekonom, Lunds Universitet, Managementutbildning, Harvard University, Reservofficersutbildning, Infanteriets Officershögskola. **TIDIGARE UPPDRAG:** Partner Ice Capital Securities AB, Direktör Corporate Finance och chef fastigheter i norden HSH Nordbank AG,

Partner Deloitte, Partner Arthur Andersen, Chef affärsutveckling i norden Catella AB, Ordförande och styrelseledamot MSC Group AB, Styrelseledamot Kungsliden AB. **ÖVRIGA UPPDRAG:** VD Green Capital Partners AB, Senior Advisor Evli Bank **ANTAL AKTIER:** 0.



Jerker Lundgren

(Född 1964)

Styrelseledamot sedan juni 2016 (ledamot även från juni 2010 till juni 2015)

UTBILDNING: M.Sc. Civil engineering, byggnad, Lunds tekniska universitet. **TIDIGARE UPPDRAG:** 20+ års erfarenhet inom bygg- och glasbranschen, inklusive projektledning. Grundare och

VD för Skandinaviska Glassystem AB sedan 1994. **ÖVRIGA UPPDRAG:** MD, Hancap Façade och VD för Hancaps dotterbolag Skandinaviska Glassystem AB. **ANTAL AKTIER:** 27 000 via bolaget Kreativ AB.



Mari Broman

(Född 1951)

Styrelseledamot sedan maj 2017

UTBILDNING: Fil.pol mag Göteborgs Universitet. **TIDIGARE UPPDRAG:** Vice VD Riksbyggen, bitr stadsdirektör Göteborgs stad. Styrelseordförande Chalmersfastigheter m m. 30+ års erfarenhet från ledningsfunktioner och styrelsearbete inom

samhällsbyggnadssektorn. **ÖVRIGA UPPDRAG:** Styrelseordförande Marginalen Bank, IQ Samhällsbyggnad och Sharing Capabilities. Styrelseledamot Serneke Group AB och Forserum Safety Glass AB. Ordförande programråd "Energi, IT och Design". **ANTAL AKTIER:** 0.



Poul Erik Schou-Pedersen

(Född 1953)

Styrelseledamot sedan maj 2008. Frånträdde på egen begäran 31 jan 2018.

UTBILDNING: MSc AE från Danska Tekniska Universitet, Köpenhamn. **TIDIGARE UPPDRAG:** 20+ års erfarenhet som VD för internationella tillväxtbolag inom elektronikindustrin.

Styrelseordförande och -ledamot i mer än 30 teknik- och säljbolag i Europa och USA. **ÖVRIGA UPPDRAG:** Styrelseordförande i Ebonex Ltd och Promeos GmbH, styrelseledamot i BPL Global Inc., NES II GP A/S, New Energy Solutions II K/S, Baumer A/S, Greenoil Standard ApS, GPV International A/S, Apator Miitors ApS, P/S New Energy Solutions (upplöst genom frivillig likvidation), A/S New Energy Solutions Komplementar (upplöst genom frivillig likvidation) och Tantaline A/S (under konkurs) samt innehavare av Schou-Pedersen Invest ApS. **ANTAL AKTIER:** 27 485 aktier och 4 481 468 via New Energy Solutions II K/S.

Ledningen



Thomas Almesjö

(Född 1958)

VD sedan februari 2009

UTBILDNING: Civilekonom. **TIDIGARE UPPDRAG:** VD Aerocrine, 20+ års erfarenhet från internationella chefspositioner i storbolag, bl a Pfizer (Pharmacia) och Chiron. Bred erfarenhet av att kommersialisering av nya teknologier. **ANTAL AKTIER:** 103 751.



Susanne Andersson

(Född 1971)

CFO & Kommunikationschef sedan mars 2016

UTBILDNING: Civilekonom. **TIDIGARE UPPDRAG:** VP Head of IR PostNord, CFO Nordic Mines och 15+ års internationell erfarenhet inom olika finans- och managementpositioner inom Ericsson och telekomindustrin. **ANTAL AKTIER:** 24 519.



Peter Lundh

(Född 1965)

Försäljningschef sedan oktober 2015

UTBILDNING: Degree in Marketing management & economics DIHM. **TIDIGARE UPPDRAG:** 20+ års erfarenhet inom försäljning, marknadsföring och affärsutveckling, varav de senaste 10 åren inom multinationella ledande storbolag inom bygg- och glas branschen, Saint-Gobain och Sapa Building Systems. **ANTAL AKTIER:** 3 704.



Greger Gregard

(Född 1974)

Medgrundare & CTO sedan februari 2003

UTBILDNING: M.Sc., Master Thesis on electrochromics. **TIDIGARE UPPDRAG:** Avd. förfastattillståndets fysik vid Uppsala universitet, Ängströmlaboratoriet, där han grundade ChromoGenics tillsammans med fem andra forskare. Sedan 2005 har

han arbetat huvudsakligen med material- och produktutveckling och patent hos ChromoGenics. **ANTAL AKTIER:** 19 576.



Micael Hamberg

(Född 1962)

COO sedan november 2016

UTBILDNING: M.Sc. Physics, MBA international business. **TIDIGARE UPPDRAG:** VD Protender AB, 20+ års erfarenhet från ledande positioner i internationella high-tech bolag huvudsakligen inom operations, t ex Banqit AB, Medtronic Inc., Advanced

Medical Optics, Munters AB, XCounter AB. **ANTAL AKTIER:** 50 000 via bolaget Hambiz AB och 20 000 egna.



Åsa Stroofe

(Född 1968)

CMO sedan november 2017

UTBILDNING: B.Sc. in Physiological Science, Master Classes inom Marketing Management & Global Marketing. **TIDIGARE UPPDRAG:** Mer än 20 års internationell erfarenhet inom olika strategiska och taktiska marknadsföringspositioner. Tidigare

arbetade Åsa på företag såsom Thermo Fisher Scientific, Agilent Technologies, Aerocrine, Siemens och Medtronic. **ANTAL AKTIER:** 0.



ChromoGenics

Vi gör fastigheter mer attraktiva

ChromoGenics AB

Org nr 556630-1809, Ullforsgatan 15, 752 28 Uppsala, Tel: +46 (18) 430 04 30

E-post: info@chromogenics.com, www.chromogenics.com